



WORKSHOP FORMATIVO

Contratti di rete e consorzi per l'internazionalizzazione: strumenti strategici per la competitività delle imprese

15 dicembre, Palermo, Sicindustria, Via A. Volta 44

Enterprise Europe Network, di cui **Sicindustria** è partner, organizza il **settimo incontro di una serie di workshop formativi** mirati a fornire le conoscenze, le capacità di base e gli strumenti alle imprese interessate a strutturarsi per la **creazione di reti d'impresa/consorzi** per migliorare il posizionamento strategico/competitivo ed accrescere l'attrattiva commerciale all'estero.

Perché partecipare?

Perché oggi più di ieri è importante lavorare secondo una logica di aggregazione integrata per:

- Aumentare la penetrazione commerciale e il marketing di prodotti di alta qualità all'estero;
- Sviluppare le economie di scala per la partecipazione a fiere, incontri one to one, incoming, show room/uffici temporanei condivisi all'estero;
- Raccogliere e condividere informazioni sui diversi mercati di interesse;
- Collaborare per cogliere nuove opportunità di business;
- Migliorare la contrattazione e la negoziazione sui costi della logistica, sul prezzo d'acquisto delle materie prime, sull'assistenza pre e post vendita;
- Usufruire dei vantaggi finanziari/strategici partecipando in forma aggregata a bandi pubblici dedicati alle reti d'impresa finalizzate all'internazionalizzazione e all'export;

Chi può partecipare?

La formazione è rivolta esclusivamente a tutte le imprese, ad esclusione di quelle che si occupano di consulenza.

Obiettivi

Lo scopo dell'iniziativa è di mettere in condizione le imprese di progettare, sottoscrivere e sviluppare **contratti di rete/consorzi export**.

L'aggregazione tra aziende aiuta a superare l'eccessivo individualismo ai limiti del "nanismo" che caratterizza il sistema produttivo regionale, con una conseguente polverizzazione dell'offerta, dispersione dei rapporti e delle interrelazioni commerciali e produttive, tutte causa di inefficienza competitiva sui mercati esteri.

Relatore

Antonio Mercadante, classe 1973, Export Consulting – www.antoniomercadante.com



Inizia a lavorare sull'internazionalizzazione nel 1998, subito dopo la laurea in Scienze Politiche, prima in Inghilterra, poi in USA alla TESA ESI (oggi Onity) presso il dipartimento marketing e trade show. Rientrato in Italia, dal 2001 affianca gli imprenditori per aiutarli a sviluppare gli strumenti export più idonei al posizionamento strategico/competitivo. I paesi obiettivo dove opera come consulente marketing sono: USA, Germania, UK, Francia, Serbia, Olanda, Russia, EAU, India, Giappone, Algeria, Cina.

Dal 2008 è specializzato nella costituzione, gestione, promozione e finanziamento di consorzi export e di reti d'impresa.

Consulente Senior e Formatore per ICE Agenzia, Confindustria Sicilia, Unicredit.

E' consulente export per varie imprese e consorzi che operano nel settore della meccanica, della mecatronica e dell'agroalimentare.

Contatti

Sicindustria

Consorzio Bridgeconomies – Enterprise Europe Network

Via A. Volta 44, 90133 Palermo

T. +39 091 581100

F. +39 091 323982

E. een@sicindustria.eu

www.sicindustria.eu