



## Newsletter

Regione Sicilia - N° 1 del 15 gennaio 2013

- [In primo piano](#)
- [News dall'Europa](#)
- [Bandi e Gare](#)
- [Opportunità di Mercato](#)
- [Chi siamo](#)



*Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è membro della rete della Commissione Europea "Enterprise Europe Network" per il supporto alla competitività e all'innovazione delle imprese, soprattutto piccole e medie imprese. EEN è la più grande rete europea di sostegno alle PMI. Istituita dalla Commissione europea, EEN è presente con 600 punti di contatto in 52 paesi nel mondo. Fornisce gratuitamente servizi integrati per favorire l'internazionalizzazione e l'innovazione delle imprese, nonché informazioni puntuali per accedere a finanziamenti, programmi e opportunità della Ue. In Italia la rete è costituita da 55 partner, organizzati in 5 consorzi multiregionali che coprono l'intero territorio nazionale.*

[www.enterprise-europe-network-italia.eu](http://www.enterprise-europe-network-italia.eu).

## In Primo Piano

### Un progetto di cooperazione innovativa sulle tecnologie solari

Nuove tecnologie solari tutte mediterranee. Parte da Palermo e si diffonde in sei Paesi del nostro bacino il **progetto europeo "STS-MED Small scale thermal solar district units for Mediterranean communities"**, mirato alla ricerca e allo sviluppo di sistemi integrati a concentrazione solare di piccole dimensioni. L'obiettivo è quello di generare energia rinnovabile locale e a basso costo per edifici pubblici e nello stesso tempo di creare nuove opportunità di trasferimento di know-how e di occupazione per le PMI.

Capofila del progetto il **Consorzio ARCA**, incubatore d'impresa dell'Università degli Studi di Palermo. Partecipano inoltre: ENEA, Regione Sicilia e istituzioni e aziende da Cipro, Egitto, Giordania, Grecia e Francia.

**A dare il via all'iniziativa internazionale sarà il meeting di apertura che si terrà il 17 e il 18 gennaio a Palermo, al Grand Hotel Piazza Borsa, cui parteciperanno governi e istituzioni da tutti i Paesi coinvolti.**

La partecipazione di Arca alla rete EEN come nodo tecnologico per la Sicilia occidentale permetterà di coinvolgere imprese, professionisti e centri di ricerca a livello europeo in un brokerage event sulle tecnologie sul solare a concentrazione e sul loro ruolo nella produzione e distribuzione di energia da differenti fonti rinnovabili con particolare riferimento agli edifici pubblici.

Alla conferenza stampa di presentazione alle ore 12.00, parteciperanno anche:

- Leoluca Orlando – Sindaco della città di Palermo
- Roberto Lagalla – Rettore Università degli Studi di Palermo
- Dario Tornabene – Assorato Attività Produttive della Regione Sicilia
- Antonino Salerno – Vice Direttore Confindustria Sicilia
- Umberto La Commare – Presidente ARCA

Per ulteriori informazioni contattare Consorzio Acra:

[info@consorzioarca.it](mailto:info@consorzioarca.it)

Tel. 091.6615611.

### **Brokerage Event "Tourism B2B Event" - Belgrado, 22 Febbraio 2013**

Mondimpresa/B.R.I.D.G. Economies invita a prendere parte al secondo International Business Meetings per le imprese del settore del turismo che si terrà a Belgrado alla Fiera Internazionale del Turismo nell'ambito del **progetto "European Network of Entrepreneurship"**.

L'obiettivo di questi incontri è quello di creare cooperazione commerciale tra le imprese del settore turistico.

Sarà un'occasione unica per stabilire contatti con potenziali partner gratuitamente: relazioni commerciali con i tour operator nazionali ed esteri, agenzie di viaggi, organizzazioni turistiche, hotel, ristoranti, alberghi, stazioni sciistiche, centri benessere e simili. In tal modo si potranno scoprire le novità e tendenze nel turismo, promuovendo la propria attività e condividendo le esperienze.

#### **Perché partecipare?**

- Sarà possibile presentare la vostra azienda e identificare i partecipanti presenti.
- Sarà messa a disposizione una Directory con i profili professionali di tutti i partecipanti all'evento.
- E' un'occasione unica per le PMI e gli imprenditori per trovare potenziali partner commerciali del Sud-Est Europa, attraverso gli incontri.

#### **Gli incontri bilaterali:**

- della durata di 20 min circa tra le parti interessate (rappresentanti delle società) dovranno essere prenotati in anticipo e saranno pre-organizzati e assistiti dal personale di Enterprise Europe Network Serbia
- si terranno in due sessioni: **11:00-14:00 e 15:00-18:00**
- si terranno in **lingua inglese e serba**

#### **La partecipazione all'evento è gratuita.**

L'iscrizione deve essere effettuata **entro l'8 Febbraio 2013** sul sito dell'evento:

[www.b2match.eu/bitbe2013/pages/home](http://www.b2match.eu/bitbe2013/pages/home)

Per ulteriori informazioni visita il sito sopracitato oppure contatta:

[promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it](mailto:promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it); Tel. +39.06.77713.302. - +39.06.77713.310

### **Brokerage Event "Future Match" in occasione del CEBIT 2013, l'evento n. 1 per il mondo digitale - Hannover 5-9 marzo 2013**

CeBIT ([www.cebit.de](http://www.cebit.de)) è la fiera leader nel mondo per l'ICT - tecnologie informative e di comunicazione – che si

tiene ad Hannover due giorni consecutivi, nel 2013, più di 4.000 espositori e 212.000 visitatori.

tiene ad Hannover dove hanno partecipato, nel 2012, più di 4.000 espositori e 312.000 visitatori.

Dal 1999, il Future Match a CeBIT ha permesso a espositori e visitatori della fiera di trovare partner per la cooperazione commerciale e tecnologica, ad esempio: trasferimento di tecnologia, concessione di licenze, ricerca e sviluppo progetti, subappalto e/o esternalizzazione, vendita e/o distribuzione.

Le aziende, università e istituti di ricerca sono ancora una volta invitati a utilizzare quest'opportunità per istituire nuovi contatti transfrontalieri per la futura cooperazione.

Al fine di rendere più proficuo l'evento, verrà pubblicato on-line un catalogo dei partecipanti, costantemente aggiornato, in modo tale che si possano richiedere incontri bilaterali (di 30 min circa) organizzati e preventivamente comunicati dallo staff di EEN.

Prima avverrà l'iscrizione, maggiori saranno le opportunità di essere contattati da altre aziende.

La **quota di iscrizione** all'evento, comprensiva del ticket d'ingresso, è di **110€ (+IVA)**.

L'iscrizione all'evento deve essere effettuata **entro e non oltre il 18 Febbraio 2013** sul sito [www.futurematch.cebit.de](http://www.futurematch.cebit.de)

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare il [partner BRIDGEconomies più vicino](#)

### Brokerage event "Ecobuild Matchmaking" - Londra, 6 Marzo 2013

L'evento "Ecobuild matchmaking" ([www.b2match.eu/ecobuild2013](http://www.b2match.eu/ecobuild2013)), che si terrà nell'ambito di **Ecobuild 2013**, è uno degli eventi più importanti al mondo per l'edilizia sostenibile e consente ai partecipanti di incontrare i partner di tutta Europa.

L'evento di b2b ha l'obiettivo di avviare iniziative di cooperazione commerciale e tecnologica, ad esempio: la vendita e la distribuzione, accordi di licenza, joint venture, accordi commerciali con l'assistenza tecnica o progetti di ricerca europei, offrendo la possibilità di incontri faccia a faccia prefissati.

#### Settori principali:

- Design sostenibile;
- Tecnologie innovative ed efficienti;
- Nuovi materiali e tecnologie di costruzione;
- Sistemi e apparecchiature che utilizzano energia ricavata fonti alternative (pannelli solari, pompe di calore, impianti eolici).

Le imprese interessate dovranno far pervenire la scheda di manifestazione di interesse **entro e non oltre il 31 gennaio 2013**.

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare il [partner BRIDGEconomies più vicino](#)

### Variazione data: Missione Grecia, 12 marzo 2013

Il Consorzio B.R.I.D.G. Economies promuove la prossima Missione Internazionale di cooperazione che si terrà in Grecia il 12 marzo 2013.

La missione di cooperazione è focalizzata sui settori tematici:

- **ICT**
- **Agroalimentare**
- **Turismo**
- **Materie prime**
- **Energia**
- **Farmaceutica/Salute**

Per ulteriori informazioni ed assistenza alla partecipazione contattare il [partner BRIDGEconomies più vicino](#).

### Brokerage Event "Technology Cooperation Days 2013" - Hannover, 9-11 aprile 2013

**Catania Ricerche**, partner del Consorzio-Bridgeconomies in Sicilia, co-organizza, nell'ambito dell'Hannover

Messe in Germania l'evento di brokeraggio.

L'iniziativa ha il "Focus" sulle tecnologie e soluzioni per migliorare l'efficienza energetica:

- **Energy efficiency & renewable energies in industrial buildings and plants;**
- **Energy efficiency in factories and industrial production;**
- **Nano- and microtechnologies for energy efficiency;**
- **Material technology for energy efficiency;**
- **Services, advice, financing, funding for energy efficiency;**
- **Ideas, proposals, partnerships for projects within research and intelligent energy programmes.**

Mercoledì 10 Aprile è previsto un **"Forum Horizon 2020"** per progettare insieme a specialisti internazionali la partecipazione ai programmi per l'innovazione, ricerca & sviluppo dell'UE.

Per i partecipanti sarà offerta la possibilità di un "Guided technology tours".

L'iniziativa è collegata ai Sector Groups della rete EEN "Nano and Microtechnology" e "Intelligent Energy" ed è supportata dal progetto IEE "Green Blue Energy" and the "C-Energy+" network.

Per informazioni e iscriversi si può consultare il sito ufficiale:

[www.technologycooperationdays.com/p\\_index.php](http://www.technologycooperationdays.com/p_index.php)

oppure contattare:

Consorzio Catania Ricerche - EEN Sicily

Innovation, Internationalization & Market, Access to Finance

Contatto: dott. Francesco Cappello

Tel. +39.095.313341

[fcappello@mediainnovation.it](mailto:fcappello@mediainnovation.it)

## **Brokerage Event "Futurallia 2013" - Istanbul, 5-7 giugno 2013**

Mondimpresa/B.R.I.D.G.€conomies promuove "Futurallia 2013" l'evento multisettoriale che riunirà più di 600 partecipanti nel cuore del commercio e della cultura della Turchia, dove saranno presenti imprese provenienti da più di 30 paesi.

L'evento prevede più di 8000 incontri organizzati: ogni partecipanti avrà la possibilità di effettuare fino a 16 incontri faccia a faccia nell'arco di 2 giorni. Tali incontri saranno pre-organizzati dal nostro team di esperti in base alle vostre esigenze e vi permetteranno di creare una fitta rete di contatti con esperti del business internazionale.

L'iscrizione all'evento comprende:

- il calendario delle riunioni su misura;
- servizi di interpretariato in caso di necessità;
- supporto commerciale e tecnico del nostro team;
- l'accesso alle cerimonie di apertura e di chiusura;
- pranzo;
- cocktail di benvenuto;
- cena di Gala;
- serata internazionale;
- trasferimenti ai luoghi di accoglienza durante l'evento,

e può svolgersi secondo le seguenti modalità:

### **Entro il 1° febbraio 2013:**

- **1° Partecipante: 650€**
- **2° Partecipante: 450 €**

### **Dopo il 1° febbraio 2013:**

- **1° Partecipante: 750 €**

- 1° Partecipante: 1000 €
- 2° Partecipante: 550 €

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare:  
[promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it](mailto:promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it) - Tel +39.06.77713.310

## WE MEAN BUSINESS. Portate nuove competenze sul posto di lavoro: ospitate un tirocinante Leonardo ed Erasmus di un altro Paese europeo

Quali vantaggi?

- potete lavorare con una ampia gamma di tirocinanti;
- i tirocinanti europei portano con sé la visione della loro cultura d'origine che può aprire le porte di nuovi mercati e ampliare la dimensione europea dell'azienda;
- i tirocinanti porteranno un'aria europea nei vostri team: nuove culture, lingue e metodologie di lavoro;
- immagine moderna;
- contributo a offrire alla vostra azienda una maggiore competitività e innovazione;
- possibilità di metter alla prova potenziali dipendenti futuri;
- un primo passo verso una collaborazione più stretta con il mondo dell'istruzione.

**SEI INTERESSATO?** Contatta il punto EEN più vicino a te oppure visita il sito: <http://we-mean-business.europa.eu>

## EEN PACT: Servizi Specialistici e Assistenza Tecnica in tematiche ambientali

Sei una PMI?

Sei interessato a ricevere gratuitamente servizi specialistici e assistenza tecnica su tematiche ambientali?

L'Unione Europea ha lanciato un Programma per la fornitura di servizi ambientali alle PMI e per l'eco-sostenibilità.

Il progetto mira a dare alle PMI:

- un più facile accesso ai servizi ambientali;
- un proficuo coinvolgimento in workshop specifici;
- una stretta cooperazione con i Fornitori dei Servizi Ambientali locali;
- la possibilità di raggiungere accordi di cooperazione;
- una migliore immagine aziendale;
- miglioramenti economici e sociali.

Per ulteriori informazioni contatta Mondimpresa: 06 77713250 – [consorzio.bridgeeconomies@mondimpresa.it](mailto:consorzio.bridgeeconomies@mondimpresa.it)

## News dall'Europa

### Missione per la Crescita della Commissione europea: Messico e Colombia, 15-19 aprile 2013

A seguito della riuscita Mission for Growth del Vice Presidente Tajani in Colombia e Messico dello scorso anno, e come seguito concreto a questa Missione, il **Direttore Generale Daniel Calleja Crespo, della Direzione Generale Impresa e Industria**, guiderà una missione tecnica in Messico e Colombia con una delegazione di imprese europee di circa 30 imprenditori per discutere, con politici e imprenditori messicani e colombiani, di come promuovere la cooperazione industriale.

Come per le missioni precedenti, queste visite hanno lo scopo di:

- promuovere le politiche commerciali europee e sviluppare legami tra aziende messicane/colombiane ed europee, attraverso l'organizzazione di un programma interessante per le aziende partecipanti (es. eventi



match-making, colloqui con agenzie di investimento ecc.);

- avviare discussioni con i rappresentanti governativi di alto livello riguardo il monitoraggio del Memorandum d'intesa firmato dal Vice Presidente Tajani durante la Mission for Growth nel maggio 2012.

La presenza, nella delegazione, di Amministratori delegati e imprenditori interessati alla cooperazione con il Messico e la Colombia, sarà il fattore chiave più importante per il successo della Missione per la crescita.

I principali settori industriali oggetto di queste visite sono **green economy, biotecnologie, tecnologie abilitanti fondamentali, industria mineraria, della costruzione e del turismo.**

Idealmente, le **manifestazioni di interesse** dovrebbero essere trasmesse **nel mese di Gennaio**, tuttavia le richieste che giungeranno in seguito saranno comunque prese in considerazione.

Le aziende interessate a partecipare alla delegazione del Vice Presidente devono compilare la specifica Application Form, ed inviarla, unitamente al CV e una fototessera del rappresentante aziendale.

Criteri di ammissibilità per i partecipanti alla Mission for Growth (<http://portal.enterprise-europe-network.ec.europa.eu/node/20369>):

- Rappresentati di alto livello di aziende europee;
- Imprese dinamiche e innovative;
- Forte esperienza internazionale e/o forte interesse nel mercato messicano o colombiano.

L'agenda dettagliata delle attività per la delegazione commerciale sarà disponibile a breve.

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare il [partner BRIDGE economies più vicino](#)

## Nuovo anno, nuovo paese: l'India entra a far parte della Rete

L'India è diventata un membro ufficiale della rete Enterprise Europe Network, con tre nuovi partner, portando il numero di paesi coinvolti a un record di 54, allargando gli orizzonti per i clienti in Asia.

Il consorzio è guidato dallo **European Business e Technology Centre**, che aiuta la comunità imprenditoriale, la scienza e la ricerca in Europa e in India, generando nuove opportunità di business e favorendo la cooperazione. Il Centro opera in stretta collaborazione con altre reti, partner e istituzioni esistenti, con una conoscenza mirata dei settori di mercato indiano come le biotecnologie, energia, ambiente, trasporti e commercio.

Un altro partner è la **Confederation of Indian Industry**, la principale associazione per il business del paese, che serve più di 90.000 aziende. La sua sede è a New Delhi, con 63 uffici in tutta l'India e sette all'estero.

La **Federazione indiana delle Organizzazioni** è il terzo partner. Si concentra sulla promozione delle esportazioni indiane ed è gestita dal Ministero del Commercio e dell'industria privata.

European Business and Technology Centre: [www.ebtc.eu](http://www.ebtc.eu)

Confederation of Indian Industry: [www.cii.in](http://www.cii.in)

Federazione indiana delle organizzazioni: [www.fieo.org](http://www.fieo.org)

## Presentato il nuovo Piano d'Azione per l'imprenditoria

Il Vicepresidente della Commissione europea Antonio Tajani, ha presentato oggi un piano d'azione destinato a sostenere gli imprenditori e a rivoluzionare la cultura imprenditoriale in Europa.

Per riprendere il cammino della crescita e tornare a livelli più elevati di occupazione, l'Europa ha bisogno di un maggior numero di imprenditori. Le nuove imprese, soprattutto quelle piccole e medie (PMI), rappresentano la principale fonte di nuova occupazione in Europa (quattro milioni di nuovi posti di lavoro ogni anno).

Il piano sottolinea il ruolo fondamentale dell'istruzione e della formazione per far crescere nuove generazioni di imprenditori e prevede misure specifiche a sostegno degli imprenditori in erba tra i giovani, le donne, gli anziani, i migranti e i disoccupati. Con tassi elevati di disoccupazione, l'Unione europea dispone di un ampio bacino di risorse umane inutilizzate, in particolare fra i giovani e le donne. Il piano affronta anche gli ostacoli che limitano l'imprenditorialità grazie all'introduzione di misure ambiziose per favorire le start-up e la creazione di nuove imprese, agevolare il trasferimento di imprese, migliorare l'accesso ai finanziamenti e dare una seconda opportunità agli imprenditori onesti dopo un fallimento di impresa.

Opportunità agli imprenditori onesti dopo un fallimento di impresa.

Per ulteriori informazioni:

[http://europa.eu/rapid/press-release\\_IP-13-12\\_it.htm](http://europa.eu/rapid/press-release_IP-13-12_it.htm)

[http://ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/promoting-entrepreneurship/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/promoting-entrepreneurship/index_en.htm)

[http://europa.eu/rapid/press-release\\_MEMO-13-5\\_en.htm](http://europa.eu/rapid/press-release_MEMO-13-5_en.htm)

## **Rendere la legislazione europea “business-friendly” per le PMI**

Nel tentativo di rendere più facile e più conveniente per le imprese fare affari nel Mercato Unico, la Commissione Europea ha presentato un pacchetto di iniziative per garantire un “fitness normativo” dell'UE.

La Commissione considera lo sviluppo di una legislazione intelligente un compito condiviso con il Parlamento Europeo e il Consiglio, e sta attivamente lavorando per farla diventare una missione condivisa.

La Comunicazione della Commissione COM(2012)746 sulla Regolamentazione Fitness dell'UE, fa il punto sui notevoli progressi fatti nell'implementare l'agenda della Commissione sulla Legislazione Intelligente.

La Comunicazione, inoltre, sottolinea come la legislazione UE possa raggiungere i suoi obiettivi in maniera ancora più efficace ed efficiente: dimostrando un chiaro valore aggiunto, offrendo pieni benefici a costi minimi e nel rispetto dei principi di sussidiarietà e di proporzionalità. L'obiettivo finale è una struttura semplice, chiara, stabile e affidabile.

Per tutti gli approfondimenti: [http://ec.europa.eu/governance/better\\_regulation/index\\_it.htm](http://ec.europa.eu/governance/better_regulation/index_it.htm)

## **Luce verde per il brevetto europeo**

L'assenza di un unico brevetto comunitario è stato visto a lungo come il più grande ostacolo verso la creazione di un vero mercato interno per i prodotti innovativi e creativi in Europa.

Dopo quasi 30 anni di negoziazioni, il Parlamento europeo ha dato il suo via libera alla creazione di un brevetto unitario europeo. In pratica, questo ridurrà il costo per ottenere un brevetto in Europa fino all'80%, nel lungo termine. Per le PMI, sarà quindi molto più facile proteggere i loro diritti di proprietà intellettuale, e a sua volta le renderà più competitive rispetto ai loro omologhi negli Stati Uniti, in Giappone e Cina, dove i brevetti sono molto più economici.

Misure specifiche per aiutare ulteriormente le PMI nell'ottenere i brevetti sono inclusi in questa operazione, tra cui un rimborso delle spese per la traduzione nonché ulteriore protezione giuridica.

Il brevetto europeo sarà applicato, in ogni caso, solo in 25 paesi dell'Unione a causa di un opt-out di Spagna e Italia.

L'accordo entrerà in vigore il 1 ° gennaio 2014, o dopo la ratifica da parte di almeno 13 parti contraenti (tra cui Francia, Germania e Regno Unito).

Per ulteriori informazioni:

[www.europarl.europa.eu/news/en/pressroom/content/20121210IPR04506/html/Parliament-approves-EU-unitary-patent-rules](http://www.europarl.europa.eu/news/en/pressroom/content/20121210IPR04506/html/Parliament-approves-EU-unitary-patent-rules)

## **Human Resources Training Programme: Corso di formazione in Giappone per dirigenti industriali europei**

Da 25 anni, questo programma, unico nel suo genere, offre una straordinaria opportunità di acquisire, in tempi molto brevi, una visione approfondita della struttura industriale giapponese e delle pratiche commerciali.

Il programma di formazione delle risorse umane **Japan Industry Insight** offre ai dirigenti europei l'opportunità unica di sperimentare e comprendere sia gli elementi culturali che quelli economici che definiscono e spiegano il mondo del business giapponese e dei suoi successi tecnologici.

Il programma consiste in una combinazione di lezioni, seminari e visite aziendali ed è progettato per aiutare i partecipanti ad essere più informati sulle attuali condizioni economiche del Giappone, attraverso analisi pratiche e ricerche. Tutto questo passa attraverso un'accresciuta conoscenza della lingua, dell'economia, della storia e della politica del paese, oltre che ad una pratica concreta di business.

Il corso di quattro settimane può essere arricchito da una quinta settimana opzionale di visite aziendali individuali.

H RTP si rivolge ad aziende piccole, medie e grandi e in particolare ai manager che:

- hanno un ruolo importante nella definizione e nell'attuazione delle politiche delle loro aziende nei confronti del Giappone, o
- devono essere trasferiti in Giappone, o
- provengono da aziende che intendono lavorare con aziende giapponesi in patria o all'estero, o
- desiderano conoscere le pratiche di gestione e gli sviluppi tecnologici in Giappone.

Il candidato:

- deve essere cittadino di uno Stato membro dell'UE;
- deve lavorare per un'organizzazione dotata di personalità giuridica in ambito europeo;
- deve essere sostenuto dal datore di lavoro ed essere in grado di partecipare a tutto il programma;
- deve avere una buona padronanza della lingua inglese;
- dovrebbe essere un manager o un dirigente di azienda;
- deve avere una comprovata esperienza nel settore.

#### Costi:

Il Centro UE-Giappone coprirà i costi relativi all'iscrizione, le spese di viaggio per le visite, le spese di interpretariato ecc., per le prime quattro settimane del programma.

**PMI:** per agevolare la partecipazione al corso, i partecipanti provenienti da PMI possono richiedere una borsa di studio per ottenere € 3.000 per affrontare le spese di soggiorno. Gli interessati devono completare il format "richiesta di borsa di studio - dichiarazione di autovalutazione" che verrà inviato loro una volta che il Centro UE-Giappone abbia offerto un posto per corso. I partecipanti dovranno versare una caparra di € 2.000 per garantirsi un posto per il corso. La caparra verrà restituita 8 settimane dopo il corso.

**Altre aziende:** le imprese partecipanti devono pagare un contributo di € 1.000 (non rimborsabile) per le spese sostenute dal Centro UE-Giappone in relazione alla partecipazione della società e devono versare una caparra di € 1.000 (rimborsabile) per garantirsi un posto nel corso. Le aziende partecipanti dovranno coprire i costi di trasporto per/dal Giappone, l'alloggio e gli altri costi non coperti direttamente dal Centro UE-Giappone.

Per ulteriori informazioni:

[www.eu-japan.eu/global/business-training/human-resources-training-programme.html](http://www.eu-japan.eu/global/business-training/human-resources-training-programme.html)

## Bandi e Gare

### Call 7 aperta: ICT – Policy Support Programme

Il programma è aperto a tutti i soggetti giuridici localizzati nei Paesi membri dell'UE e negli altri Stati associati. Il **Work Programme** descrive i temi, gli obiettivi e le tipologie di azioni che saranno sostenute nelle prossime calls e tender dell' ICT-PSP. Il programma contiene, inoltre, una sezione dove sono esplicitati i criteri e le regole per la partecipazione al Programma. Per i temi affrontati, il Work Programme specifica gli obiettivi che dovranno essere raggiunti attraverso il sostegno europeo, i risultati mirati e le conseguenze attese. Per ciascun obiettivo, il programma descrive i tipi di azioni (strumenti di finanziamento) che saranno sostenute. I differenti obiettivi del programma di lavoro richiedono differenti misure di attuazione.

Esistono cinque tipi di strumenti per l'ICT Policy Support Programme:

- **Pilot (Tipo A)** – basandosi sulle iniziative negli Stati membri o nei Paesi associati;
- **Pilot (Tipo B)** – stimolare l'adozione di tecnologie innovative basati sulle ICT, servizi e prodotti;
- **Network tematici** - offrire un forum ai soggetti interessati, per lo scambio di esperienze e per creare consenso;
- **Best Practice Network** - esclusivamente per le aree di contenuti digitali e creatività: sostegno alla condivisione delle migliori pratiche in questi campi;
- **PPI Pilot (Appalti pubblici per soluzioni innovative)** - sostenere gli appalti pubblici come guida per lo sviluppo di soluzioni innovative.



Questi strumenti sono definiti in dettaglio nel Work Programme. Essi forniscono gli strumenti di finanziamento complementare, al fine di raggiungere gli obiettivi dell'ICT PSP.

**La Call si chiuderà il 14 Maggio 2013 alle ore 17.**

Per maggiori informazioni: <https://ec.europa.eu/digital-agenda/en/ict-policy-support-programme-participate>

## Opportunità di mercato

### Richieste/Offerte di cooperazione commerciale e produttiva:

- **(ID Profile 20121214039)** Ssocietà rumena operativa nel settore della **produzione di apparecchiature per le comunicazioni, è specializzata in soluzioni hardware e software per l'access control e la gestione alberghiera**. La società offre e richiede servizi di intermediazione commerciale (rappresentante) e offre i suoi servizi come subappaltatore per i partner europei attivi nel campo degli access control e sistemi di gestione alberghiera.
- **(ID Profile 20121214026)** Società rumena operativa nel settore della **fabbricazione di strutture metalliche e di parti di strutture è specializzata nella produzione di serre e sistemi modulari di componenti associati**. L'azienda è interessata a trovare un partner dell'UE attivo nello stesso settore di attività per i servizi di intermediazione commerciali bilaterali (agente, rappresentante, distributore).
- **(ID Profile 20121212057)** Una società polacca **specializzata in fashion design e sartoria su misura per donne** è in cerca di subappalto e di servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori) nell'UE. Inoltre, l'azienda offre servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori), in Polonia, in particolare per i partner provenienti da Italia, Spagna, Malta, Croazia, Grecia, Turchia e Regno Unito.
- **(ID Profile 20121130025)** Società russa, **specializzata nella vendita di pezzi di ricambio per la costruzione estera e russa di macchine specializzate**, offre e richiede servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori). L'azienda offre anche servizi logistici.
- **(ID Profile 20121122035)** Società spagnola specializzata nella **produzione di una vasta gamma di prodotti dell'industria alimentare in generale, specialmente ingredienti per gelateria e pasticceria**, si offre come distributore e sub-appaltatore di un partner. Allo stesso tempo la società sta cercando un distributore per i loro prodotti.
- **(ID Profile 20121212024)** Società lettone **produce case in legno con materiali naturali, specialmente eco-abitazioni per le vacanze**. Si ricercano sviluppatori immobiliari ed agenti di commercio.
- **(ID Profile 20121203060)** Azienda ungherese offre e richiede **servizi di ingegneria nei seguenti diversi settori**: intermediazione commerciale (agente, rappresentante, distributore), trasporti / logistica, produzione reciproca e subappalto.
- **(ID Profile 20120611009)** Holding serba commercializza e genera affari in diversi settori, in particolare: **alimenti e bevande, la costruzione, il turismo, l'agricoltura**. Tale Holding ricerca partner di joint venture e partner per i servizi di intermediazione (domanda e offerta).
- **(ID Profile 20120207042)** Società spagnola dedicata all'**esportazione di prodotti alimentari come olio, vino, champagne, pesce in scatola, pasti pronti, marmellate, torrone e cioccolato**, offre distribuzione di questi prodotti in Spagna ed è alla ricerca di intermediari del commercio per distribuire i suoi prodotti in altri mercati.
- **(ID Profile 20121217040)** Società austriaca attiva nelle **energie rinnovabili e progetti di efficienza energetica (sviluppo e attuazione di progetti per i comuni e / o progetti industriali)** è alla ricerca di partner (subappalto offerto e richiesto, di distribuzione offerto e richiesto), nei paesi dell'UE.
- **(ID Profile 20121218007)** Società greca che **produce tappi in plastica (per bottiglie, vasi, contenitori, ecc)** è alla ricerca di distributori e/o produttori di generi alimentari a cui promuovere i suoi prodotti e di aziende che producono contenitori alimentari per produrre in modo integrato.

### Richieste/Offerte di cooperazione tecnologica:

#### Richieste

- **(Ref: 12 LV 58AD 3R9I)** Linea di **produzione bottiglie in PET**. Un'azienda Lettone che produce soft drink cerca un partner che possa sviluppare e produrre una linea di produzione di bottiglie PET secondo

determinate specifiche tecniche. La tecnologia richiesta dovrebbe essere già stata testata e pronta alla commercializzazione. L'azienda è interessata alla cooperazione tecnica.

- **(Ref: 12 RO 662C 3RH0) Materiali a membrane per il sequestro della CO2.** Una università tecnica della Romania cerca partner di ricerca nel campo dell'ingegneria ambientale. La ricerca riguarda la sintesi di nuovi materiali a membrana per la cattura della CO2, basati sulla sintesi del supporto polimerico, sulla sintesi delle membrane composite e delle membrane composite con centri attivi di porfirine immobilizzate per la conversione di CO2. Si ricercano PMI e centri di ricerca nel campo dell'ingegneria ambientale quali partner nella cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 LV 58AD 3RA8) Generatore elettrico per stazioni eoliche a bassa potenza.** Un'azienda lettone operante nel settore delle energie rinnovabili cerca un generatore elettrico a lenta rotazione e bassa potenza che possa essere usato in sistemi complessi ad energie alternative sulla base di centrali eoliche.
- **(Ref: 12 PL 61AJ 3R4A) Tecnologia per la produzione di polistirene espanso permeabile al vapore.** Un'azienda polacca, specializzata nella produzione di polistirene espanso, è interessata a tecnologie di produzione di polistirene espanso permeabile al vapore. L'azienda è interessata a contratti di licenza e cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 RO 662C 3PXP) Soluzioni innovative per migliorare l'efficienza di moduli termici per l'acqua calda e il riscaldamento.** Un'azienda rumena, specializzata nel settore energetico e del riscaldamento, intende migliorare la tecnologia di produzione di moduli termici per l'acqua calda, attraverso lo sviluppo di soluzioni più compatte e in grado di ridurre i costi di fabbricazione e manutenzione dei moduli termici. L'azienda è alla ricerca di accordi di cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 CZ 0744 3P8K) Celle a combustibile a metanolo diretto – DMFC.** Una piccola azienda ceca, impegnata nel settore delle energie rinnovabili, è alla ricerca di un partner, con esperienza nella produzione di celle a combustibile a metanolo diretto, per accordi di joint venture e contratto di licenza.

## Offerte

- **(Ref: 06 ES SEOT 0FO1) Strumento di prototipazione per l'ispezione e il rilevamento di guasti su superfici riflettenti.** Un gruppo di ricerca spagnolo ha sviluppato uno strumento di prototipazione per i sistemi di ispezione su superfici riflettenti. Lo strumento deve simulare tutte le fasi del processo di controllo. Pertanto, deve dare immagini realistiche da ambienti, disegni e condizioni di taratura particolar. Una volta simulato deve estrarre diverse conclusioni circa l'entità di percezione degli oggetti, angoli, condizioni di illuminazione, ecc. Il gruppo cerca partner per adattare la loro tecnologia a specifiche esigenze di settore.
- **(Ref: 09 ES 23D2 3CND) Metodo di calibrazione veloce e affidabile per l'analisi dei campioni.** Un gruppo di ricerca spagnolo ha sviluppato un metodo rapido di calibrazione per l'analisi di campioni di diversa natura. I principali vantaggi di questa tecnologia sono i tempi di analisi più brevi ed ridotti costi di analisi. La tecnologia è completamente sviluppata e applicata per analisi elementari nel laboratorio del gruppo di ricerca. Il team di ricerca cerca partner per la distribuzione e / o l'ulteriore sviluppo di nuove applicazioni.
- **(Ref: 11 RU 86FG 3KE9) Sensore combinato per la rilevazione di scariche elettriche.** Una PMI russa di Kaliningrad ha sviluppato un sensore combinato da applicare alla diagnostica ed ai sistemi di protezione per le attrezzature ad energia elettrica. Il sensore migliora notevolmente le procedure diagnostiche nei sistemi di protezione dell'arco, della scintilla e della corona. Il partner ricerca PMI per accordi di licenza e per l'adattamento del sensore alle esigenze del partner.
- **(Ref: 12 PL 63AX 3Q9A) Software di diagnostica per il sistema di gestione della batteria.** Un'azienda polacca, specializzata nella produzione di veicoli elettrici, ha sviluppato un software di diagnostica per il sistema di gestione della batteria. Il vantaggio principale del software è il minore consumo di energia. L'utilizzo del software è in grado di prolungare notevolmente la durata della batteria. L'azienda è alla ricerca di partner per accordi di produzione o accordo commerciale con assistenza tecnica.
- **(Ref: 12 RB 1B1N 3O8A) Contattore economico ed innovativo.** Una piccola azienda serba ha sviluppato, brevettato e prodotto un contattore innovativo in grado di utilizzare 20 volte meno energia rispetto ai contattori esistenti. Clienti potenziali sono produttori di contattori elettrici e aziende di tutti i settori industriali. L'azienda è alla ricerca di un partner per joint venture.
- **(Ref: 12 CH 84FB 3R4N) Sensore di misurazione del flusso di calore ultra-sottile, altamente sensibile, preciso e adattabile ad esigenze specifiche.** Uno spin-off svizzero sviluppa e produce sensori di misurazione del flusso di calore, indispensabili per il monitoraggio del processo e il miglioramento dei materiali, ad alta precisione. I sensori sono utilizzabili per attrezzature di laboratorio, industria automobilistica, industria elettronica. Cooperazione ricercata: Joint venture, cooperazione tecnica e / o contratto di licenza.

Per ulteriori richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di

Ricerca&Sviluppo, consulta la sezione "Ricerca Partner" sul sito del Consorzio

Per entrare in contatto con le aziende menzionate, contatta il [partner BRIDGEconomies più vicino](#).

## EU Gateway: Business Mission in Giappone e Corea

EU Gateway, programma finanziato dall'UE dal 1994, organizza missioni commerciali in settori Hi-Tech e di Design per le imprese europee, in modo tale che possano sviluppare il proprio business in Giappone e Corea. Ad oggi, EU Gateway ha accompagnato con successo più di 3000 aziende.

Le Missioni di EU Gateway agiscono come biglietti d'ingresso per il mercato giapponese e coreano, consentendo alla vostra azienda di:

- sondare le opportunità di business in mercati promettenti;
- identificare i potenziali partner commerciali;
- aumentare la visibilità del brand con una missione ufficiale dell'Unione europea;
- conoscere le tendenze attuali e future;
- ricevere un feedback immediato sui propri prodotti e tecnologie;
- ridurre al minimo i costi, di solito necessari, per entrare in un nuovo mercato.

Le Business Mission che si terranno in Giappone e Corea nel periodo 2013-2014, interesseranno i settori **Ambiente ed energia; Salute e tecnologie mediche; Costruzioni; Design interni.**

Il calendario delle Business Mission con le relative scadenze per le iscrizioni inerenti a ciascuna area tematica è disponibile all'indirizzo:

[www.eu-gateway.eu/go.php?nID=9&page=Business\\_Missions](http://www.eu-gateway.eu/go.php?nID=9&page=Business_Missions)

Per ulteriori informazioni visita il sito [www.eu-gateway.eu](http://www.eu-gateway.eu) oppure contatta:

[promozione.bridgeconomies@mondimpresa.it](mailto:promozione.bridgeconomies@mondimpresa.it) - Tel. +39.06.77713.302. - +39.06.77713.310

## Chi siamo

Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è composto da 14 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università, Laboratori, Parchi Tecnologici, Autorità locali) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per aiutare, assistere e consigliare le PMI.

A.T.S. BRIDGE Abruzzo ([Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. dell'Abruzzo](#) e Camere di

Commercio I.A.A. di: [Chieti](#), [L'Aquila](#), [Pescara](#), [Teramo](#))

[Camera di Commercio I.A.A. Napoli / Azienda Speciale Europortello](#)

[Confindustria Sicilia](#)

[Consorzio ARCA](#)

[Consorzio Catania Ricerche - CCR](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile \(1\)](#)

[monimpresa](#)[Provincia Regionale di Catania](#)[SPIN - Consorzio di Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico](#)[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata](#)[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. del Molise](#)[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)[Università Federico II/ COINOR - Centro di Ateneo per la Comunicazione e l'Innovazione Organizzativa](#)

---

(1) opera in Abruzzo, Basilicata, Campania, Puglia.

---



[www.bridgeeconomies.eu](http://www.bridgeeconomies.eu)

#### Disclaimer

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.