

enterprise europe

B.R.I.D.G.€conomies



Newsletter

REGIONE SICILIA n.° 1 del 31 gennaio 2014

[In primo piano](#)

[News dall'Europa](#)

[Opportunità di Mercato](#)

[Chi siamo](#)



Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è membro della rete della Commissione Europea "Enterprise Europe Network" per il supporto alla competitività e all'innovazione delle imprese, soprattutto piccole e medie imprese. EEN è la più grande rete europea di sostegno alle PMI. Istituita dalla Commissione europea, EEN è presente con 600 punti di contatto in 52 paesi nel mondo. Fornisce gratuitamente servizi integrati per favorire l'internazionalizzazione e l'innovazione delle imprese, nonché informazioni puntuali per accedere a finanziamenti, programmi e opportunità della Ue. In Italia la rete è costituita da 50 partner, organizzati in 5 consorzi multiregionali che coprono l'intero territorio nazionale.

www.een-italia.eu

In Primo Piano

Brokerage Event "Promoting Business Partnerships in Italy" - Palermo , 27-28 marzo 2014

I partner **Enterprise Europe Network in Sicilia**, in collaborazione con la Regione Sicilia, promuovono e organizzano la prossima Missione guidata dal vice Presidente della Commissione europea Antonio Tajani nell'ambito dell'azione "**Strategia per la Crescita Europa 2020**".

La missione, aperta alla partecipazione di imprese, spin-off, start-up, poli di ricerca e innovazione, università, centri tecnologici, etc., ha lo scopo di promuovere accordi commerciali e di innovazione tra le PMI italiane (siciliane in particolare) e le PMI europee e non europee in alcuni settori chiave per la crescita e lo sviluppo delle imprese e per l'individuazione e definizione di possibili partnership nell'ambito di Horizon 2020.

Settori prescelti:

- Agroalimentare; Bio-Agroalimentare
- Artigianato
- Biotecnologie, biomedicale
- Edilizia, green building
- Energia intelligente
- ICT

- Industria creativa
- Industria marittima, nautica e pesca
- Tessile e abbigliamento, fashion
- Turismo e beni culturali

Gli interessati avranno dunque la possibilità di partecipare agli **incontri B2B, organizzati per il giorno 28 marzo p.v.**, e incontrare selezionate controparti estere sulla base di specifici profili di cooperazione commerciale e trasferimento tecnologico e di ricerca, mentre, il 27 marzo sarà possibile prender parte alla Conferenza presieduta dal vice Presidente Tajani e ai workshop tematici (in fase di definizione).

La missione a Palermo prevede due modalità di partecipazione: partecipare direttamente oppure in maniera indiretta, dando mandato di rappresentanza al personale del Consorzio Enterprise Europe Network di competenza. **Verrà tuttavia data priorità alle imprese del territorio siciliano che sceglieranno di partecipare direttamente.** In egual modo, si fa presente che la stesse modalità di partecipazione sono previste anche per le imprese straniere, non si esclude quindi che, durante gli incontri, le imprese estere possano essere rappresentate dal personale EEN.

Qualora interessati a prender parte all'iniziativa e in particolare agli incontri B2B, si invita a manifestare interesse per l'inserimento del proprio profilo sul sito di riferimento (www.b2match.eu/m4g-italy-sicily), che darà la possibilità di promuovere la propria azienda e la propria offerta/riciesta di cooperazione internazionale, oltre a permettere la selezione on-line delle controparti estere che si desidera incontrare.

Gli incontri saranno condotti in lingua inglese. La sede, in cui si terrà l'evento, verrà a breve comunicata.

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contatta il Partner BRIDG€conomies più vicino

Brokerage Event “Fimma-Maderalia 2014” – Valencia, 11-14 febbraio 2014

Feria Valencia e Arvet-Gies organizzano un evento B2B nell'ambito della Fiera Commerciale FIMMA-MADERALIA:

- **MADERALIA 2014** è la Fiera commerciale internazionale dei **fornitori internazionali per il settore legno e arredamento.**
- **FIMMA 2014** è la Fiera commerciale internazionale per i **Macchinari e le attrezzature per il settore Legno.**

L'evento rappresenta un'opportunità unica per condividere tecnologie innovative, processi di produzione e obiettivi di commercializzazione allo scopo di trovare nuovi contatti e partners commerciali internazionali.

Chi può partecipare

Produttori, prestatori d'opera, Ricercatori, Imprese di Ingegneria, Distributori, Agenti commerciali, Esperti della decorazione, del settore Legno e Arredamento.

Tempistica e scadenze

Fino al 2 febbraio 2014: Registrazione e inoltro Cooperation Profile

1/7 febbraio 2014: Selezione degli incontri

11/13 febbraio 2014: Incontri bilaterali (10:30-13:30 / 14:30-17:30)

14 febbraio 2014: Incontri bilaterali (10:30–13:30)

Per ulteriori informazioni e la specifica dei settori focus, consulta il sito ufficiale dell'evento: www.b2match.eu/fimma-maderalia2014

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contatta il partner BRIDG€conomies più vicino.

Brokerage Event “Belgrade International Tourism Brokerage Event – 2014” Belgrado, 28 febbraio 2014

Enterprise Europe Network, in collaborazione con l'**Agenzia Nazionale per lo Sviluppo Regionale** organizza il 4° evento di brokeraggio del turismo internazionale che avrà luogo durante la 36ª Fiera Internazionale del Turismo presso la Fiera di Belgrado.

L'evento rientra nel quadro della politica della Commissione europea per promuovere la cooperazione tra imprese attraverso la rete Enterprise Europe Network.

Questo appuntamento rappresenta un'opportunità unica per creare contatti e stabilire rapporti commerciali con i tour operator nazionali ed internazionali, agenzie di viaggio, enti turistici, alberghi, ristoranti, stazioni sciistiche, stazioni termali e simili.

Gli incontri offrono l'opportunità di entrare in contatto diretto con potenziali partner commerciali, di conoscere novità e tendenze del turismo, promuovere la propria attività e scambiare le proprie esperienze nel settore.

Modalità di svolgimento:

Gli incontri prevedono una serie di colloqui bilaterali tra i partecipanti interessati (rappresentanti di aziende, organizzazioni, operatori turistici e simili), della durata di 20 minuti (a seconda del numero di partecipanti iscritti) incentrati sulla presentazione di entrambe le parti e del tipo di cooperazione desiderata.

Il catalogo con i profili professionali di tutti i partecipanti a questo evento sarà disponibile per tutte le parti interessate.

La partecipazione all'evento è gratuita.

Tempistica e scadenze:

Termine ultimo per l'iscrizione di partecipazione: **18 febbraio 2014.**

Termine ultimo per la pianificazione di incontri bilaterali: **24 febbraio 2014.**

Modalità di registrazione e regolamento:

1. La registrazione di tutti coloro interessati a partecipare agli incontri si effettua compilando il modulo di registrazione sul sito, <http://bitbe2014.talkb2b.net>
2. La lista dei partecipanti registrati è disponibile alla pagina web specificata.
3. Alla scadenza del termine di registrazione, gli organizzatori informeranno tutti i partecipanti registrati sulle modalità e sulle possibilità di programmare e condurre i colloqui bilaterali.
4. La programmazione dei colloqui bilaterali avverrà anche per via elettronica, sul sito <http://bitbe2014.talkb2b.net> dal 19 al 24 Febbraio 2014 .
5. Il numero massimo di partecipanti ai colloqui bilaterali è 2.
6. Il numero massimo di riunioni programmate per ogni partecipante è di 10 .
7. Il calendario definitivo degli incontri bilaterali programmati sarà pubblicato il 25 febbraio 2014 sulla pagina web <http://bitbe2014.talkb2b.net>, e inviato a tutti i partecipanti all'indirizzo email specificato nella registrazione online.

Per informazioni e assistenza alla partecipazione contatta:

promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it – Tel. 06 77713302

Brokerage Event “SMAGUA 2014” – Saragozza (Spagna), 4-5 marzo 2014

Enterprise Europe Network, in collaborazione con la **Confederazione degli Imprenditori di Aragona** (CREA) e l'**Istituto Tecnologico di Aragona** (ITA), organizza un evento di brokeraggio che avrà luogo durante la 21ª edizione dello SMAGUA, Salone Internazionale dell'Acqua, e l'11ª edizione del Salone dell'Ambiente, nel Centro Fieristico di Saragozza.

Lo scopo della manifestazione è quello di riunire aziende leader nel settore delle acque e professionisti interessati a scoprire tutte le ultime tecnologie, le apparecchiature e i sistemi per la gestione di questa fondamentale risorsa. Questo appuntamento rappresenta non solo un'ottima opportunità per le aziende che cercano partner commerciali in altri paesi, ma anche una serie di vantaggi per le aziende:

- 2 giorni di incontri b2b "esclusivi e mirati";
- l'ottimizzazione della partecipazione alla manifestazione grazie alla possibilità di organizzare le riunioni in anticipo;
- la presenza di un'ampia gamma di settori e paesi;
- un valore aggiunto alla visibilità tra espositori e visitatori della fiera;
- l'assistenza professionale e consulenza da parte del personale coordinatore, prima, durante e dopo l'evento.

Settori d'interesse:

- Elaborazione e trattamento dell'acqua;
- Estrazione dell'acqua;
- Tubazioni e stoccaggio;
- Strumenti, analisi e automazione;
- Irrigazione;
- Aziende di Ingegneria, consulenza e servizi;
- Ambiente dell'Energia;
- Ambiente Idrico;
- Ambiente dell'Atmosfera;
- Trattamento dei rifiuti;
- Ambiente Ingegneria.

La partecipazione all'evento è gratuita.

Sito dell'evento: www.smagua.es

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contatta il partner BRIDG€conomies più vicino.

Brokerage Event "Ecobuild" – Londra, 5 marzo 2014

Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies promuove l'evento "Ecobuild matchmaking" che si terrà presso il quartiere fieristico ExCel di Londra nell'ambito della fiera internazionale Ecobuild 2014, uno degli eventi più importanti al mondo per l'edilizia sostenibile, e che consentirà ai partecipanti di incontrare i partner di tutta Europa in un solo giorno.

Combinando una grande esposizione di prodotti, con **1.000** espositori, **44.000** visitatori provenienti da **120** paesi e con un programma di informazione che comprende più di 100 sessioni di conferenze e seminari, Ecobuild è una proposta interessante per espositori e visitatori.

Attraverso gli incontri B2B le imprese avranno la possibilità di **avviare iniziative di cooperazione commerciale e tecnologica, ad esempio: vendita e distribuzione, accordi di licenza, joint venture, accordi commerciali con assistenza tecnica o progetti di ricerca europei.**

Settori principali:

- Design sostenibile;
- Tecnologie innovative ed efficienti;
- Nuovi materiali e tecnologie di costruzione;
- Sistemi e apparecchiature che utilizzano energia ricavata fonti alternative (pannelli solari, pompe di calore, impianti eolici)
- Impianti di riscaldamento
- Strumenti di misura e controllo

Tempistica e scadenze

- **Fino al 28 febbraio:** Registrazione e inoltro del Cooperation Profile
- **1° febbraio / 1° marzo:** Selezione online degli incontri face-to-face
- **5 marzo:** Incontri Bilaterali (10:30-17:30)

Sito dell'evento: www.b2match.eu/ecobuild2014

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contatta il partner BRIDG€conomies più vicino.

News dall'Europa

Pubblicazione template SME Instrument - Horizon 2020

Sul Participant Portal sono ora disponibili i template per la presentazione delle proposte (Fase 1 e Fase 2) che saranno finanziate per mezzo del nuovo Strumento PMI/SME Instrument:

http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/funding/reference_docs.html#h2020-call_ptef-pt

Al momento nei template non è inclusa la parte A (anagrafico-amministrativa).

Per maggiori informazioni sulla struttura dello Strumento PMI e sulle relative regole di partecipazione e criteri di eleggibilità si rimanda all'introduzione del Work Programme "Innovation in SMEs":

http://ec.europa.eu/research/participants/portal/doc/call/h2020/common/1587762-07_innov_in_sme_wp2014-2015_en.pdf

Opportunità di mercato

Cooperazione commerciale e produttiva:

Richieste:

- **(POD 20130207049 BR)** French pharmaceutical SME is looking to acquire small good manufacturing practice (GMP) facility and/or pharmacy with GMP certificate for the manufacture of small scale batches of solid, semi-solid and liquid formulations, within the European Union. The company is also open to Joint-Venture.
- **(POD BRPL20130822002)** Travel agency from South of Poland is looking for new business partners with interesting travel destinations and offer. The company can act as a tour operator and travel agency with great experience in the field of tourism. The company is also looking for partners interested in Poland as a tourist destination.
- **(POD 20121129012 BR)** Bulgarian company with 10 years of experience on the market as one of the leading importers of international wines in Bulgaria, is offering its products for trade intermediary services (agents, representatives) in the EU countries as well as offers its partnership for joint venture.
- **(POD 20130225041)** Scottish company specialising in sale of timber products (wooden furniture and furniture panels) offers agent services to potential partners across Europe looking for entry to UK market. The company is interested in establishing a long term partnership with a manufacturer in order to sell their products and help develop their market share in the UK.
- **(POD 20130606007 BR)** Indian real estate developer is planning an affordable housing township project of 21,000 houses to accommodate 50,000 people near Pune, India with total area of 262 acres. The developer is seeking a JV Partner in infrastructure development and construction.

Offerte:

- **(POD 20121203035 BO)** Romanian company active in the field of manufacture of structural metal products (e.g. metal frameworks or parts for construction) is looking for a distributor in order to sell its products and is offering its services as a subcontractor for manufacturing metal products, such as steel or stainless steel products.
- **(POD BOHU20131015001)** Hungarian company is specialised in the field of structural detailing and design (both from steel and concrete). The company is offering its free capacity in form of subcontracting in projects in the field of steel engineering, detailing and design.
- **(POD BOUK20131121001)** A UK supplier of powder processing equipment and components for the food, pharmaceutical and chemical industries is looking for distributors and agents in Turkey, Czech Republic, Hungary and Poland. The solutions based equipment and systems meet the needs of the Food, Pharmaceutical and Chemical industries, covers one off equipment to complete package.
- **(POD BOES20131011001)** A Spanish company is specialized in the production and commercialization of extra virgin olive oils of high quality, as well as functional products based on olive oil and aimed at reducing bad cholesterol and preventing prostate cancer. The company is looking for distributors and commercial agents to sell its products abroad.
- **(POD BOLV20131129008)** A Latvian company offers eco-friendly handmade recycled design paper made of 100% grass. Company's main idea is to create eco-friendly, innovative materials and design products. It is looking for distributors, as well as is offering subcontracting to product/ packaging manufacturers and design studios interested in using company's material in their products.
- **(POD BOCZ20131127002)** A Czech company producing clothing for wheelchair people is looking for distributors or a company in need of a clothing manufacturer (subcontractor) for its own brand.

Cooperazione tecnologica:

Richieste:

- **(POD TRLV20131204001)** A research institute from Latvia working in the field of renewable energies, is looking for partner to develop new type multipliers for low speed wind generators. The institute seeks for research or industrial partner with know-how and expertise in design of multipliers to make research or technical cooperation agreement on joint development of wind energy systems.
- **(POD TRES20140108001)** Spanish cluster companies are looking for innovative technologies for the treatment and disinfection of water for technological cooperation.
- **(POD 11 IL 80ER 3ME7)** An Israeli manufacturer that specializes in recycling rubber tires and manufacturing recycled tire derived products is looking for technological cooperation or manufacturing agreement that will provide a solution to finding commercial uses to the leftover textile fluff produced during the recycling process.
- **(POD 12 ES 28F9 3QRX)** A Spanish company is looking for an electronic toll collection system based on smartphones to be used in conjunction with "free flow multilane tolling system" installed in motorways and dual carriage ways of new construction or currently in use. The main objective is to replace the former "transponder based systems" using instead a new system based on smartphones. Therefore it has to be an off-the-shelf solution fully developed to be put in place in the short term.

Offerte:

- **(POD TOTR20131125001)** An IT company from Turkey specialized in transportation software has developed a new web based navigation system to help people who use domestic transportation to reach their destination easily. The company also developed a mobile application of this new system. This Turkish IT company is looking for partners from transportation sector and geographic information system (GIS) sector to test and adapt new applications and is interested in further development of the applications.
- **(POD TOEE20131125001)** An Estonian SME, specialized in design and engineering of intelligent energy solutions, has developed an efficient modular and scalable battery pack with integrated control and management system. Main advantages include high customizability, CAN (Controller Area Network) communication, wireless transmission, smart mechanical design, durable interconnects, thermal cooling and vibration isolation. Licensing agreement or commercial agreement with technical assistance is sought.
- **(POD TOSI20140109001)** Slovene engineering company, active in the field of electromagnetic drive, developed an innovative in-wheel electric motor with permanent magnets. The new modular solution for a multi-phase electric motor is easily applicable to different power levels and applications. The company is looking for partners interested in licensing agreement, technical cooperation or commercial agreement with technical assistance.
- **(POD TOFR20131009003)** A French SME has developed a system for localization of coded targets based on optoelectronic low cost communication components. This system allows a very fast response, directivity, very low consumption, possible underwater usage and immunity to environmental conditions. The SME is looking for licensing and commercial agreement with technical support. This SME is also open to technical cooperation.

Per ulteriori richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo, consulta la sezione "Ricerca Partner" sul sito del Consorzio oppure registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>, menù di sinistra "Latest Partnering Opportunities").

Per entrare in contatto con le aziende menzionate, contatta il partner BRIDG€conomies più vicino.

EU Gateway: Business Mission in Giappone e Corea

EU Gateway, programma finanziato dall'UE dal 1994, organizza missioni commerciali in settori Hi-Tech e di Design per le imprese europee, in modo tale che possano sviluppare il proprio business in Giappone e Corea. Ad oggi, EU Gateway ha accompagnato con successo più di 3000 aziende.

Le Missioni di EU Gateway agiscono come biglietti d'ingresso per il mercato giapponese e coreano, consentendo alla vostra azienda di:

- sondare le opportunità di business in mercati promettenti;
- identificare i potenziali partner commerciali;
- aumentare la visibilità del brand con una missione ufficiale dell'Unione europea;
- conoscere le tendenze attuali e future;
- ricevere un feedback immediato sui propri prodotti e tecnologie;
- ridurre al minimo i costi, di solito necessari, per entrare in un nuovo mercato.

Le prossime missioni previste per il 2014 sono:

GIAPPONE

- **Construction & Building:** 7/11 luglio 2014 (**Scadenza per la registrazione: 14 febbraio 2014**)

Il calendario delle Business Mission 2014 con le relative scadenze per le iscrizioni inerenti a ciascuna area tematica è disponibile all'indirizzo: www.eu-gateway.eu/go.php?nID=9&page=Business_Missions

Per ulteriori informazioni visita il sito www.eu-gateway.eu oppure contatta: promozione.bridgeconomies@mondimpresa.it - Tel. +39.06.77713.302. - +39.06.77713.310

“Human Resources Training Programme (H RTP) – Japan Industry Insight

L'EU-Japan Centre ha lanciato una call per le candidature alla 50ma edizione del Programma “H RTP-Japan Industry Insight”

Le imprese europee che intendono avere o hanno rapporti di affari con il Giappone hanno spesso una scarsa conoscenza della “business culture” giapponese.

Dalla prima edizione del 1987, circa 600 imprese hanno beneficiate di questo programma per un migliore approccio al mercato giapponese.

La prossima sessione: **dal 12 maggio al 6 giugno 2014 (scadenza per le candidature: 13 febbraio 2014)**.
Luogo: **Tokyo**

Aperto alle imprese di qualsiasi dimensione, il prossimo corso includerà: lezioni sulla storia, economia, politica e questioni legali giapponesi, seminari con rappresentanti d'affari giapponesi (con esercizi di simulazione su attività decisionali, management e negoziazioni); corsi di lingua giapponese, visite sul campo e visite individuali alle imprese (opzionali).

La Commissione europea (Direzione Generale Imprese) concede ai partecipanti da PMI* (Piccole e Medie Imprese) fino a € 3.000,00 di borsa di studio.

** massimo 250 impiegati E massimo fatturato di € 50 milioni (o un bilancio non superiore a € 43 milioni) E minimo il 75% di indipendenza finanziaria)*

Tutti I dettagli sono disponibili su: www.eu-japan.eu/detail-business-programmes/H RTP

Chi siamo

Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori, Parchi Tecnologici) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia.

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per aiutare, assistere e consigliare le PMI.

A.T.S. BRIDGE Abruzzo ([Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. dell'Abruzzo](#) e Camere di Commercio I.A.A. di: [Chieti](#), [L'Aquila](#), [Pescara](#), [Teramo](#))

[Camera di Commercio I.A.A. Napoli / Azienda Speciale Eurosportello](#)

[Confindustria Sicilia](#)

[Consorzio ARCA](#)

[Consorzio Catania Ricerche - CCR](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile \(1\)](#)

[Mondimpresa \(2\)](#)

[SPIN - Consorzio di Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. del Molise](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

(1) opera in Abruzzo, Basilicata, Campania, Puglia.

(2) opera in Calabria e Sicilia.



www.bridgeconomies.eu

Disclaimer

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.