

**Dr. Luigi Falanga**

Italian Representative

**CAMERA di COMMERCIO ITALIANA negli EAU**



# Gli Emirati Arabi Uniti

sono una monarchia con a capo  
il Presidente della Federazione dei 7 Emirati

---



Egli esercita i supremi poteri con l'ausilio del Primo ministro che di regola è lo Shaykh di Dubai a cui spetta anche la carica di vicepresidente della federazione.

È invece consuetudine che la carica di presidente spetti allo sceicco di Abu Dhabi.

Esiste inoltre un Consiglio Federale Nazionale consultivo composto di 40 membri scelti sulla base di candidature individuali.

Nel 1892 gli Emirati furono posti sotto il protettorato del Regno Unito, che lasciò alle tradizionali dinastie regnanti un potere pressoché assoluto sul piano interno. Il protettorato inglese ebbe termine nel 1971 e 6 dei 7 emirati diedero vita alla federazione (il settimo, Rās al-Khaymah, aderì nel 1972).



# EAU

sono la quinta Economia al Mondo più competitiva

---



Traguardo raggiunto perché ha ottenuto la prima posizione in 20 dei sotto-indici usati per calcolo del valore finale e la seconda in altri 9 parametri.

Grazie ai progressi nella *government efficiency* (dalla quarta alla seconda posizione) e nella *business efficiency* (dalla seconda alla prima posizione), così come quelli delle infrastrutture scientifiche e della tecnologia in generale.

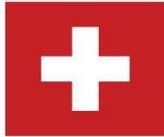


(/countryprofile/SG/wcy)

Singapore

1<sup>st</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/SG/wcy)



(/countryprofile/CH/wcy)

Switzerland

4<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CH/wcy)



(/countryprofile/IE/wcy)

Ireland

7<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/IE/wcy)



(/countryprofile/QA/wcy)

Qatar

10<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/QA/wcy)



(/countryprofile/CA/wcy)

Canada

13<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CA/wcy)



(/countryprofile/TW/wcy)

Taiwan, China

16<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/TW/wcy)

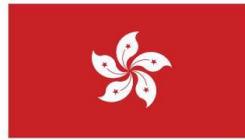


(/countryprofile/AT/wcy)

Austria

19<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/AT/wcy)



(/countryprofile/HK/wcy)

Hong Kong SAR

2<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/HK/wcy)

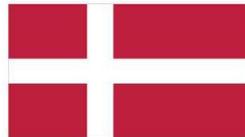


(/countryprofile/AE/wcy)

UAE

5<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/AE/wcy)



(/countryprofile/DK/wcy)

Denmark

8<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/DK/wcy)



(/countryprofile/NO/wcy)

Norway

11<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/NO/wcy)



(/countryprofile/CN/wcy)

China

14<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CN/wcy)



(/countryprofile/DE/wcy)

Germany

17<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/DE/wcy)



(/countryprofile/IS/wcy)

Iceland

20<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/IS/wcy)



(/countryprofile/US/wcy)

USA

3<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/US/wcy)



(/countryprofile/NL/wcy)

Netherlands

6<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/NL/wcy)



(/countryprofile/SE/wcy)

Sweden

9<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/SE/wcy)



(/countryprofile/LU/wcy)

Luxembourg

12<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/LU/wcy)



(/countryprofile/FI/wcy)

Finland

15<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/FI/wcy)



(/countryprofile/AU/wcy)

Australia

18<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/AU/wcy)



(/countryprofile/NZ/wcy)

New Zealand

21<sup>st</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/NZ/wcy)



(/countryprofile/MY/wcy)

Malaysia

22<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/MY/wcy)



(/countryprofile/TH/wcy)

Thailand

25<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/TH/wcy)



(/countryprofile/KR/wcy)

Korea Rep.

28<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/KR/wcy)



(/countryprofile/FR/wcy)

France

31<sup>st</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/FR/wcy)



(/countryprofile/KZ/wcy)

Kazakhstan

34<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/KZ/wcy)



(/countryprofile/SI/wcy)

Slovenia

37<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/SI/wcy)



(/countryprofile/LV/wcy)

Latvia

40<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/LV/wcy)



(/countryprofile/GB/wcy)

United Kingdom

23<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/GB/wcy)



(/countryprofile/SA/wcy)

Saudi Arabia

26<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/SA/wcy)



(/countryprofile/LT/wcy)

Lithuania

29<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/LT/wcy)



(/countryprofile/ID/wcy)

Indonesia

32<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/ID/wcy)



(/countryprofile/EE/wcy)

Estonia

35<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/EE/wcy)



(/countryprofile/PL/wcy)

Poland

38<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/PL/wcy)



(/countryprofile/CY/wcy)

Cyprus

41<sup>st</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CY/wcy)



(/countryprofile/IL/wcy)

Israel

24<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/IL/wcy)

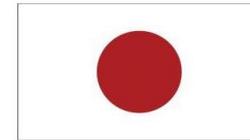


(/countryprofile/BE/wcy)

Belgium

27<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/BE/wcy)



(/countryprofile/JP/wcy)

Japan

30<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/JP/wcy)



(/countryprofile/CZ/wcy)

Czech Republic

33<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CZ/wcy)



(/countryprofile/ES/wcy)

Spain

36<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/ES/wcy)



(/countryprofile/PT/wcy)

Portugal

39<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/PT/wcy)



(/countryprofile/CL/wcy)

Chile

42<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CL/wcy)



India

43<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/IN/wcy)



Philippines

46<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/PH/wcy)



Romania

49<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/RO/wcy)



Colombia

52<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/CO/wcy)



Peru

55<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/PE/wcy)



Greece

58<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/GR/wcy)



Argentina

61<sup>st</sup> of 63

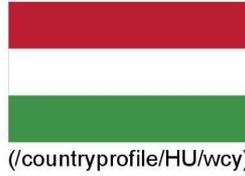
» View Profile  
(/countryprofile/AR/wcy)



Italy

44<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/IT/wcy)



Hungary

47<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/HU/wcy)



Mexico

50<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/MX/wcy)



Slovak Republic

53<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/SK/wcy)



South Africa

56<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/ZA/wcy)



Brazil

59<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/BR/wcy)



Mongolia

62<sup>nd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/MN/wcy)



Russia

45<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/RU/wcy)



Bulgaria

48<sup>th</sup> of 63

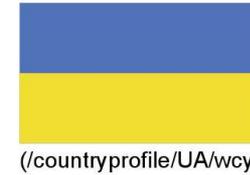
» View Profile  
(/countryprofile/BG/wcy)



Turkey

51<sup>st</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/TR/wcy)



Ukraine

54<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/UA/wcy)



Jordan

57<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/JO/wcy)



Croatia

60<sup>th</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/HR/wcy)



Venezuela

63<sup>rd</sup> of 63

» View Profile  
(/countryprofile/VE/wcy)

E grazie ad una varietà di fattori tra cui la sua unica posizione geografica, le nuovissime infrastrutture, l'attuale quadro giuridico, le politiche fiscali, la stabilità economica, che ne fanno un Hub ideale per la riesportazione nell'Area medio-orientale e non solo. Sono infatti il principale partner commerciale nella regione del Medio Oriente, del Nord Africa, e dell'Asia Meridionale (MENASA).



TURCHIA

SIRIA

IRAQ

IRAN

PAKISTAN

INDIA

BANGLADESH

SRI LANKA

EGITTO

GIORDANIA

KUWAIT

ARABIA SAUDITA

YEMEN

OMAN

MALAYSIA

INDONESIA

# DUBAI

## importantissimo Hub Internazionale

Posta nel cuore del golfo Persico, a metà strada tra Estremo Oriente ed Europa, Dubai è sempre stata, e lo sarà sempre più in futuro, una **porta d'ingresso per il Medio Oriente, il sub continente Asiatico, la costa Est del Mediterraneo, i paesi dell'ex Unione Sovietica e l'Asia centrale, vero e proprio crocevia delle rotte commerciali più importanti del mondo.**

La posizione strategica privilegiata la rende particolarmente attraente, tant'è che Dubai, rappresenta anche uno dei principali partner italiani per l'interscambio commerciale, e lo sarà ancor più nei prossimi anni.







# DUBAI

## LA CITTA' PIU' CONNESSA AL MONDO

---

Il termine arabo con cui veniva anticamente chiamata la città di Dubai è Al Wasl “connessione”, a testimonianza dell’importanza strategica della sua posizione geografica, quale punto di collegamento tra le popolazioni provenienti dall’Europa, Asia, ed Africa. Dubai si trova infatti al centro del mondo, geograficamente e culturalmente.

Ogni grande città del mondo può essere raggiunta da Dubai con un volo diretto. L’Italia è collegata a Dubai con voli diretti da Roma, Milano, Venezia, Bologna, Catania e Napoli.

Gli Emirati Arabi Uniti sono ormai diventati un HUB globale per le imprese, il turismo e, sempre di più, per la condivisione delle conoscenze in ogni settore.





DUBAI è la 1a città al mondo a **misurare** la “felicità” dei propri residenti e dei visitatori. Entro il 2021 pianifica di completare la digitalizzazione di tutta la sua burocrazia



**2,000,000** VOTES IN 9 MONTHS



**HAPPINESS  
PIONEERS**



جمارك دبي  
DUBAI CUSTOMS



هيئة الطرق والمواصلات  
ROADS & TRANSPORT AUTHORITY



هيئة الكهرباء والمياه  
Dubai Electricity & Water Authority



المعرفة  
Dubai Knowledge



محاكم دبي  
DUBAI COURTS



بلدية دبي  
DUBAI MUNICIPALITY

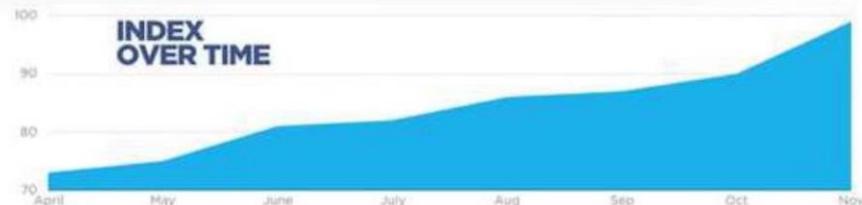


بلدية دبي  
DUBAI MUNICIPALITY



**10AM  
TUE**

**HAPPIEST TIME**





















# IL QUADRO NORMATIVO

La normativa legislativa si articola su due livelli: uno federale ed uno locale. Le norme di carattere federale riguardano gli ambiti della **difesa**, degli **affari esteri**, **salute** ed **educazione** mentre il sistema locale dei singoli emirati ha la facoltà di regolamentare in autonomia tutti gli altri aspetti che coinvolgono le **attività economiche** e della **persona**.

# L'impianto normativo degli Emirati Arabi Uniti

---

L'impianto normativo degli Emirati Arabi Uniti si basa su un mix tra la *Shariah* (la Legge Islamica) ed un diritto civile di tipo più convenzionale.

Rispetto ad altri paesi Arabi del Golfo, gli Emirati appaiono maggiormente liberali, ma sono comunque basati sugli stringenti codici morali ed etici propri della legge Islamica

# La CARTA COSTITUZIONALE degli Emirati

---



consente a ciascun Emirato di essere autonomo per quanto concerne l'autorità giudiziaria interna, tuttavia ad eccezione di Dubai e di Ras Al Khaimah, gli altri Emirati fanno riferimento al sistema giudiziario federale.

## Dubai ha un proprio sistema giudiziario indipendente

---

che si snoda su tre gradi di giudizio: Tribunale di primo grado, Corte di Appello e Corte di Cassazione. Tali gradi di giudizio hanno sezioni separate: **Civile, Penale, Commerciale e Legge Islamica** (*Shariah*), questa ultima si interessa di amministrare la giustizia per i mussulmani e principalmente opera in ambito familiare. La legge Islamica si applica tuttavia anche ai non mussulmani e la non conoscenza della Legge, come per altro anche nel diritto romano, non è considerata una scusante accettabile (*Ignorantia legis non excusat*). Vi sono poi **sezioni specializzate** per quanto attiene **il diritto del lavoro e della proprietà immobiliare**.

# Dubai è stata influenzata dal sistema legislativo occidentale

---



seppure i contatti con il Regno Unito siano stati importanti, non ha adottato un sistema basato sulla common law, così che non sussiste un principio di validità delle sentenze già emesse su quelle future, al pari di quanto avviene, nella civil law avendo preferito ricalcare lo spirito normativo del codice francese, romano ed egiziano, oltre che ovviamente ispirarsi alla *Shariah*.

# SISTEMA GIURIDICO

---



**1971:** gli Emirati di Abu Dhabi, Dubai, Sharjah, Ajman, Umm Al Quwain e Fujairah si costituiscono in Emirati Arabi Uniti (Ras Al Khalimah si unisce alla federazione nel 1972) dandosi una **Costituzione provvisoria**

**1996:** gli EAU si dotano di una **Carta costituzionale “definitiva”**. Viene regolato il sistema giudiziario federale in **3 gradi**: - **Court of First Instance** - **Court of Appeal** - **Court of Cassation**

**2004:** viene creato il **Dubai International Financial Centre (DIFC)** con il proprio sistema giudiziario di common law e di lingua inglese ◊ **DIFC-LCIA London Court of International Arbitration**

**2015:** Abu Dhabi crea un altro sistema di risoluzione delle controversie dedicato agli investitori stranieri nell'**Abu Dhabi Global Market Free Zone (ADGM)** con tribunali di common law e di lingua inglese

# Fonti di riferimento per l'investitore

---



- ♣ UAE Civil Code
- ♣ UAE Commercial Code (Federal Law No. 18 del 1993)
- ♣ Federal Law No. 18 del 1993: **Commercial Transactions Law**
- ♣ Federal Law No. 24 del 2006: **Consumer Protection Law** (oltre a Cabinet Decision No. 2 del 2007 istitutivo della Supreme Committee for Consumer Protection e Cabinet Decision No. 12 del 2007 recante Executive Regulations della Federal Law No 24 del 2006 sulla Consumer Protection)
- ♣ Cabinet Resolution No. 3 del 2011: **Commercial Agencies Committee**
- ♣ Federal Law No. 4 del 2012: **Competition Law**
- ♣ Federal Law No. 2 del 2014: **Small and Medium Enterprises (SME)**
- ♣ **Federal Commercial Companies Law No. 2 del 2015**

# QUADRO GIURIDICO INTERNAZIONALE

---



Gli EAU sono membro del Consiglio della Cooperazione del Golfo (CCG), della Lega Araba, dell'Organizzazione della Conferenza Islamica (OCI), delle Nazioni Unite (ONU), dell'Organizzazione Mondiale del Commercio (WTO) e dell'Organizzazione dei Paesi Esportatori di Petrolio (OPEC), nonché delle altre più importanti organizzazioni internazionali e regionali.

Gli EAU hanno ratificato, tra l'altro, la Convenzione di Parigi del 20 marzo 1883 sulla tutela della proprietà industriale e intellettuale e la Convenzione di New York del 1958 sul riconoscimento ed esecuzione dei lodi arbitrali stranieri.

# Relazioni economiche con l'Italia

---



La presenza imprenditoriale italiana negli EAU è in costante aumento; attualmente sono presenti più di 400 società con proprie filiali negli EAU, ed oltre 150 sono invece localizzate nelle Zone Franche.

Nel 1995 l'Italia e gli EAU hanno firmato un accordo sulla reciproca promozione e protezione degli investimenti diretti esteri (in vigore dal 1997). Il trattato impegna gli Stati a garantire una serie di standard di trattamento a favore dei rispettivi investitori e conferiscono all'investitore straniero il potere di agire direttamente contro lo Stato ospitante che lo viola attraverso la costituzione di un tribunale arbitrale



# **Un'azienda italiana che intende avviare la commercializzazione dei propri prodotti nel mercato degli EAU**

---



E non vuole avere una propria organizzazione di vendita in loco può considerare di vendere i propri prodotti:

- a) direttamente al cliente emiratino, tramite un normale contratto di compravendita o di fornitura;**
- b) attraverso le figure di intermediari maggiormente invalse nella prassi internazionale (agenti, distributori, franchisee).**

La compravendita rappresenta certamente la forma contrattuale più semplice “di export” dei prodotti negli EAU. Tuttavia, in considerazione del fatto che i prodotti stranieri possono essere importati negli EAU solo da soggetti muniti di apposite licenze, l'azienda italiana dovrà assicurarsi che l'acquirente emiratino disponga delle menzionate licenze.

## **Può risultare opportuno provvedere alla nomina di un agente o distributore o franchisee**

---

i quali poi provvederanno anche alle incombenze doganali. Ciò soprattutto nel caso in cui la clientela sia costituita da utilizzatori che (verosimilmente) non dispongono delle necessarie licenze o comunque che difficilmente accetterebbero di provvedere all'espletamento delle formalità doganali all'importazione

# La gestione dell'attività di promozione commerciale negli EAU

---

può essere effettuato, ad esempio, attraverso un ufficio di rappresentanza o succursale dell'investitore registrati negli EAU, o tramite una società a capitale misto costituita negli EAU che agisca in qualità di importatore e di trading company, previo ottenimento della necessaria licenza per la commercializzazione degli specifici prodotti.

Un'azienda italiana che intenda istituire una **presenza stabile** nel territorio degli EAU ai fini della penetrazione commerciale, potrà considerare le seguenti opzioni:

- a) registrare un ufficio di rappresentanza o succursale dell'azienda italiana;
- b) costituire una società di capitali nelle forme consentite dalla normativa locale.

# Un'azienda italiana che non vuole costituire una società

---



Può considerare l'opzione di registrare un ufficio di rappresentanza o una succursale negli EAU.

L'ufficio di rappresentanza o la succursale non hanno una personalità giuridica distinta rispetto alla casa madre italiana. Esse sono, infatti, mere emanazioni della società straniera che ne controlla completamente le politiche di business e risponde per le obbligazioni assunte dalle stesse.

# La costituzione di una società negli EAU

---



# Per le aziende italiane che preferiscono costituire una società



la forma maggiormente consigliabile, attesa la flessibilità di gestione, è la società a responsabilità limitata (cosiddetta **Limited Liability Company, LLC**).

Al riguardo, l'azienda ha due opzioni:

- a) costituire una società nella **mainland**;
- b) costituire una società in una delle **Free Zone**

# Nonostante la preferenza che le aziende straniere accordano alla costituzione di società nelle Free Zone

---

che non impongono la presenza di un socio locale, la costituzione di una società nelle Free Zone può non rappresentare la soluzione migliore per le società che svolgono, ad esempio, attività di trading rivolte principalmente verso i mercati del mainland.

Difatti, al fine dell'importazione dei prodotti stranieri nel mainland, una società costituita in una delle Free Zone degli EAU viene considerata alla stregua di un soggetto straniero, con la conseguente necessità di avvalersi di altri soggetti del mainland per l'espletamento delle attività di importazione.

Di contro, il posizionamento in una Free Zone al fine dello svolgimento di attività di consulenza può rappresentare un'ottima soluzione.

## Contesto Doing Business: Forme Societarie

### Forme Societarie

*Limited Liability Company (LLC)*

*Sole Establishment - Licenza Professionale*

*Ufficio di Rappresentanza*

*Branch Office*

*Apertura in Free Zone (FZ)*

## Contesto Doing Business: Forme Societarie

### *Sole Establishment* - Licenza Professionale

Ditta individuale autorizzata a svolgere attività economica con responsabilità finanziaria illimitata

Legata alla persona del proprietario, autorizza ad esercitare esclusivamente attività professionali (non industriali, né commerciali, né agricole, né immobiliari)

Obbligo di nominare agente locale di nazionalità emiratina

Ruolo agente locale: mantenere rapporti con istituzioni locali, sponsor per ottenimento visti di residenza

Ufficio amministrativo in un Emirato, previa approvazione da autorità locali

## Contesto Doing Business: Forme Societarie

### Ufficio di Rappresentanza

Attività poco onerosa a livello finanziario; procedure amministrative snelle per costituzione

Azione limitata a sole iniziative di marketing e pubbliche relazioni

Obbligo di nominare agente locale di nazionalità emiratina

Ruolo agente locale: mantenere rapporti con istituzioni locali, sponsor per ottenimento visti di residenza

**Requisiti aggiuntivi:** da presentare presso DED certificato di costituzione, statuto, profilo aziendale, ultimi due anni di bilancio, deleghe conferite ad amministratore delegato, accordo con partner locale in conformità a legislazione nazionale; importo di 50.000 AED da depositare presso banca locale come garanzia

## Contesto Doing Business: Forme Societarie

### *Branch Office*

Filiale; non necessaria *trade licence*

Possibilità di ottenimento *trade licence* quando società madre è un produttore e branch office autorizzato ad importare nel Paese

Se con *trade licence*, branch office autorizzato ad importare esclusivamente i beni prodotti dalla società madre

## Contesto Doing Business: Forme Societarie

### *Free Zone – FZ, o zona franca*

FZ gestita da organismo *ad hoc* responsabile di registrazione aziende e concessione licenza a operare

Società presenti in FZ considerate imprese straniere; necessaria società locale per operare in *Mainland*

100% capitale straniero

Assenza tassazione su società per 15 anni (rinnovabile) e su reddito individuale; libertà di rimpatriare patrimonio netto e utili

Esenzione totale da dazi doganali per importazione in FZ; nessuna restrizione di valuta

Aspetto negativo: necessità agente o distributore locale per svolgere attività in EAU *Mainland* e area CCG

## ....procedure di avvio

Prerequisiti	Capitale minimo richiesto variabile da una zona all'altra.
Documentazione necessaria	<ul style="list-style-type: none"><li>- Scheda d'adesione (scaricabile dai siti delle varie free zone)</li><li>- Copia di passaporto e visto di residenza degli azionisti e dei manager</li><li>- Piano d'impresa</li><li>- Deliberazione del Consiglio di Amministrazione e/o delega del manager (che riporti il nome completo del manager come riportato nel passaporto )</li></ul>
Procedure da avviare presso la FZA	<p>Verificare quale tipo di licenza è richiesta</p> <p>Accordarsi con l'autorità in loco</p> <p>La FZA fornisce assistenza per visti, permessi e moduli del governo emiratino</p> <p>Presentare la proprio candidatura online (sito FZA)</p>
Procedure da avviare a seguito dell'approvazione da parte della FZA	<p>Presentare i moduli all'autorità</p> <p>Pagare le tasse richieste per la domanda di licenza</p> <p>Aprire un conto corrente aziendale</p> <p>Aprire un PO Box aziendale</p> <p>Versare il minimo capitale richiesto (escluse Branch companies)</p> <p>Presentare all'Autorità della free zone prova del capitale versato (capital letter)</p>

## *procedure per ottenere una Trade Licence*

- *Fare domanda per il Visto di Residenza;*
- *Registrare il proprio nome commerciale;*
- *Nominare uno Sponsor o un Agente Locale;*
- *Fare la richiesta per il Certificato di Omologazione;*
- *Ottenere speciali approvazioni (se richiesto);*
- *Acquistare / Affittare locali commerciali;*
- *Fare richiesta, quindi, per la Licenza Commerciale completa.*

### ***ed in seguito al rilascio della licenza:***

- *Registrarsi in Camera di Commercio, territorialmente competente;*
- *Ottenere un P.O. Box aziendale.*

# Imposte dirette

**Solo** settore petrolifero, del gas e petrolchimico (*con aliquota fino al 55%*) e filiali di banche estere (*fino al 20%*)

Tale tassa incide sull'utile per un minimo del 10% (per redditi da 1 milione a 2 milioni di AED) ad un massimo del 55% (per redditi oltre i 5 milioni di AED)

**NO!** Tassazione su redditi persone fisiche (*praticamente assente*)

## Contribuzioni sociali

**SI!** lavoratori emiratini (*obbligo di versare agli stessi una quota del salario, corrisposto in appositi fondi pensione*).

**NO!** lavoratori stranieri.

## \* Imposte indirette

Tassa di Locazione calcolata sul canone dell'unità immobiliare, aliquota fra il 5% ed il 10%;

Tassa sui Consumi applicata alle strutture di ricezione e ristorazione, aliquota variabile fra il 5% ed il 10%;

Dazi Doganali per importazione, aliquota 5% (ad eccezione di Alcool e Tabacco ai quali vengono applicate maggiori tassazioni);

Imposta di Registro inesistente (per i beni mobili);

Imposta sulla Compravendita dei beni immobili, aliquote tra il 4% ed il 50% (ripartita tra venditore e acquirente);

# SISTEMA FISCALE

IVA (novità)

In vigore	1 gennaio 2018
Aliquota	5%

*Con limitazione su :*

*Alimenti di base;*

*Assistenza Sanitaria;*

*Educazione.*

# SISTEMA FISCALE

## \* **Accordi Bilaterali Internazionali**

*strumento di politica internazionale*

### **Convenzione contro le doppie imposizioni con l'Italia**

Legge di ratifica n. 309/1997  
tra UAE ed Italia

Regime delle Controlled  
Foreign Company (CFC) – Art.  
167 del TIUR

#### **BLACK LIST**

*per il basso livello di tassazione*

#### **WHITE LIST**

*Esonero da applicazione Ritenuta alla Fonte su Redditi di Capitale*





---

# STUDIO FALANGA

## DOTTORI COMMERCIALISTI

[luigifalanga@studiofalanga.eu](mailto:luigifalanga@studiofalanga.eu)

Phone +39 (095) 291325

Skype: luigifalanga1

mobile +39 3483338969



---