



## In Primo Piano

### Torino Fashion Match 2019: evento b2b settore tessile fashion - 29 giugno - 1 luglio 2019

Unioncamere Piemonte, in qualità di partner della rete Enterprise Europe Network e del Sector Group Textile and Fashion organizza la 4° edizione dell'evento di **incontri bilaterali Torino Fashion Match 2019** che si svolgerà il **29/30 Giugno e 1 Luglio 2019**.

L'evento è rivolto a: Aziende, Fashion designer e start up, rivenditori, buyers, start up, società di e-commerce ed anche ai Centri di ricerca, Università e cluster internazionali per la creazione di consorzi al fine di aderire a progetti europei (bandi europei H2020) con aziende e istituzioni.

Settori:

- Tessile/fashion: Abbigliamento accessori uomo- donna
- Sport wear/ street wear/ beach wear/ underwear
- Tessuti tecnici, tessuti intelligenti
- Servizi per industria tessile

Il servizio di incontri bilaterali offre ai partecipanti interessati l'**opportunità di incontrare potenziali partner commerciali provenienti da tutto il mondo (aziende, buyers e agenti commerciali)**.

Grazie al supporto della Camera di commercio di Torino- partner di Enterprise Europe Network - saranno presenti, a tutte le sezioni di incontri bilaterali, **10 Buyers internazionali**, settore fashion/textile.

L'evento si inserisce nel programma della **Torino Fashion Week 2019**, 7 giorni di sfilate internazionali che animeranno la città di Torino dal 27 Giugno al 3 Luglio 2019.

Registrazioni entro il **21 giugno 2019** sul sito <https://torino-fashionmatch-2019.b2match.io/>.

### Tre progetti pilota targati Enterprise Europe Network e destinati alle Reti d'Impresa.

Un unico importante obiettivo: aumentare la competitività delle micro, piccole e medie imprese sui mercati esteri. È questo il punto di partenza dei progetti Ready2net, BEE Net e Look-Eu-Net che, sotto la regia della Commissione europea, coinvolgono partner di differenti Paesi e che, per la

prima volta, permetteranno ai partner EEN di co-finanziare le reti d'impresa selezionate attraverso una call.

Nello specifico, Ready2net è rivolto a 10 Reti per sei settori (tessile; macchinari per il tessile; design; food; bioeconomia; manifattura avanzata) composte da 4 a 8 pmi e provenienti da almeno tre Paesi Ue. Cinque i partner coinvolti (InnovhubSSI srl (IT); Council of Chambers of the Valencian Community(ES); Krakow Chamber of Commerce and Industry(PL); Chamber of Commerce and Industry Vratsa (BG); Latvian Technological Centre Foundation (LV)). Lo scopo è dare vita e sostenere due tipologie diverse di reti: accanto alla classica rete per l'export, il progetto Ready2Net vorrebbe coinvolgere imprese che coprono ruoli diversi nella catena del valore per costruire cordate in grado di offrire al mercato prodotti e processi 100% made in Europe.

Il progetto BEE Net (Building European Export Networks) ha come obiettivo principale quello di supportare la cooperazione tra piccole-medio imprese europee che intendono crescere e svilupparsi al livello globale e sviluppare un modello concettuale generale che sia in grado di armonizzare processi di creazione di reti aziendali autosufficienti che siano in grado di aumentare le capacità delle PMI di diventare internazionali. I partners sono Sicindustria (IT), Barcelona Chamber of Commerce (ES), Lithuanian Innovation Center Team (LT) con le parti interessate. Inoltre, i partner del BEE Net lavoreranno in stretta collaborazione con quattro stakeholders chiave: RetImpresa (IT), Lithuanian Confederation of Industrialists (LT), General Council of Chambers of Commerce of Catalonia, European Family Businesses. I gruppi target sono le micro, piccole e medie imprese europee con limitata esperienza internazionale, le aziende che hanno effettuato attività di internazionalizzazione negli ultimi due anni e che hanno l'ambizione di accrescere le proprie attività commerciali all'estero. A loro disposizione c'è inoltre una piattaforma integrata online, BEE2Match (<https://bee-net.b2match.io/>), che permette alle imprese di mostrare i loro interessi, di proporre idee e di impostare una collaborazione aziendale strutturata con altre aziende

Il progetto Look-Eu-Net ha l'obiettivo di supportare l'avvio di 10 reti internazionali di pmi europee e fornire loro gli strumenti per operare all'estero, aumentare le capacità tecnologiche e manageriali, e migliorare la strategia di internazionalizzazione. Sette i partner di cinque Paesi europei: Informest Consulting (IT); Unioncamere Emilia-Romagna (IT); Handwerk International Baden-Württemberg (DE); Baden-Württemberg International (DE); Toledo Regional CCI (ES); Free Entrepreneurship Association (PL); Plovdiv CCI (BG). I partner di Look-Eu-Net lavoreranno in stretta collaborazione con Unioncamere del Veneto e con la CCIA di Friburgo. Look-Eu-Net è rivolto a cinque settori target corrispondenti alle traiettorie RIS3 delle Regioni di appartenenza dei partner (meccatronica, sustainable living, industria agroalimentare, turismo culturale e digitale, smart health) e coinvolgerà da 40 a 80 pmi europee innovative e dinamiche con potenziale interesse a crescere sui mercati internazionali, ma che non hanno mai sviluppato un'esperienza sufficiente o avviato un processo di internazionalizzazione in modo individuale. Per informazioni sulle modalità di partecipazione: [www.projects-informest.eu/look-eu-net](http://www.projects-informest.eu/look-eu-net).

## **B2B Space Week 2019 - Roma, 9-11 ottobre 2019**

APRE, in collaborazione con l'Agenzia Spaziale Italiana, con il supporto del Copernicus National Forum, ISPRA, Lazio Innova e del progetto COSMOS 2020 e della rete **Enterprise Europe Network**, promuove e co-organizza la **SPACE week 2019**.

L'evento, giunto alla sua **quarta edizione**, avrà luogo dal **9 all'11 Ottobre 2019** e sarà ospitato dall'Agenzia Spaziale Italiana.

Oltre all'appuntamento fisso dedicato alle ultime call disponibili nel **piano di lavoro Horizon 2020 spazio** e al brokerage event (**B2B**), l'edizione del 2019 darà la possibilità di approfondire le conoscenze sul **tema Copernicus**, con **un infoday dedicato e workshops** su specifiche aree tematiche, **tavole rotonde tra i maggiori players industriali** del settore, la possibilità di saperne

di più sulle opportunità offerte dal nuovo **EU Space Programme** e sull'**European Defence Fund**, e molto altro ancora.

**Sito web/Programma:** <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/>

Le imprese e le organizzazioni interessate potranno iscriversi direttamente tramite il link <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/> **indicando come “support office” il partner EEN più vicino. Relativamente al B2B**, i partner EEN forniranno gratuitamente i seguenti servizi:

- supporto durante l'inserimento nel catalogo on line del proprio profilo aziendale, della descrizione del proprio prodotto o della propria tecnologia;
- assistenza nella selezione dei partner più idonei da incontrare e nella formulazione dell'agenda degli incontri; supporto logistico durante l'evento.

### Riepilogo scadenze B2B

- **01 ottobre 2019:** chiusura registrazione per partecipazione a brokerage event
- **01 luglio - 02 ottobre 2019:** richiesta incontri bilaterali;
- **10/11 ottobre 2019:** sessione incontri bilaterali.

### Prossimi eventi in programma

#### CONNEXT SICILIA – 25 giugno 2019 – Terrazze di Mondello – Il marketplace per le imprese siciliane

Sicindustria organizza il Connex Sicilia, una giornata di incontri, di opportunità di networking, un fitto calendario di B2B. Un grande momento per fare sistema.

Impresa protagonista a Palermo per alimentare la business community. Una giornata di mini-eventi su temi di interesse per le imprese, con uno speciale focus internazionalizzazione in un corner dedicato Enterprise Europe Network dove verranno presentati i servizi della Rete e le opportunità di business per le imprese che vogliono aumentare la propria visibilità all'estero. **Registrati**

#### **Il panel di eventi dentro CONNEXT SICILIA**

**10.00 - presentazione del progetto I-KNOW** - acronimo di Interregional Key Networking for Open innovation empoWerment. Promosso dall'Università degli Studi Kore di Enna e dal Parco Scientifico e Tecnologico Siciliano, il progetto I-KNOW è finanziato dall'Autorità di Gestione del Programma Interreg Italia-Malta (Regione Siciliana) e ha come scopo la promozione e il sostegno delle idee imprenditoriali innovative attraverso azioni che avranno luogo nel corso dei prossimi mesi e che saranno presentate proprio nel corso del workshop.

#### **10.45 - Cantine italiane: come vendere in Cina**

Il workshop organizzato da Euroconsult Enna e East Business Consulting Ltd – Shanghai, in collaborazione con Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, è rivolto alle cantine siciliane ed è finalizzato a presentare le opportunità di business del mercato cinese e a fornire un ampio portfolio di servizi a coloro che sono interessati a promuovere i propri prodotti Food&Wine in Cina. L'incontro vedrà la partecipazione, in collegamento Skype, del direttore Ice di Pechino, Amedeo Scarpa, che illustrerà le potenzialità di business con il paese asiatico soffermandosi sulle caratteristiche dei buyer e sulle principali richieste del mercato cinese.

#### **Ore 14 - L'Unione fa l'Europa: le Reti di Impresa e il progetto BeeNet**

Costruire l'Europa a partire dalle imprese anzi, per meglio dire, dalle reti di impresa. È questo l'obiettivo del progetto Bee Net che sta per Building european export networks, finanziato dalla Commissione europea e gestito da tre partner: Sicindustria e Retimpresa, Camera di commercio di Barcelona e Agenzia per l'innovazione della Lituania.

Il progetto Bee Net, seguendo la filosofia della rete EEN, sostiene le Piccole e medie imprese che vogliono misurarsi sui mercati internazionali e che desiderano aggregarsi e costruire nuove reti per essere più competitive. Un progetto sperimentale e innovativo la cui open call sarà lanciata il prossimo 22 luglio.

### **03 luglio Sicindustria ore 09.00 - Workshop formativo "China Outbound Tourism"**

Obiettivo di questo workshop, organizzato da **Sicindustria** e dall'**EU SME Centre di Pechino**, entrambi partner di **Enterprise Europe Network**, è di fornire alle imprese siciliane gli elementi per comprendere i turisti cinesi, i loro comportamenti di consumo e di spesa in modo da consentire loro di offrire loro un servizio mirato.

Il seminario di un'intera giornata copre una serie di aspetti concreti e presenta le migliori pratiche, facendo sì che le aziende possano applicare le conoscenze appena acquisite nella loro attività quotidiana.

Partecipando a questa intensa giornata di lavoro, le aziende potranno cogliere le ultime tendenze del mercato, come l'utilizzo di WeChat per attrarre e vendere servizi ai propri clienti, nonché come sfruttare un grande potenziale per ottenere maggiori vantaggi competitivi sul mercato e per creare solide basi di business in questa industria.

La partecipazione è gratuita.

Informazioni più dettagliate sul programma dei lavori sono disponibili a questo link:

<https://www.sicindustria.eu/workshop-formativo-china-outbound-tourism.htm>

Per partecipare, inviare la scheda di adesione all'indirizzo email [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu) o al fax 091 323982 entro martedì **2 luglio 2019**.

### **Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo**

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi <http://bit.ly/2UfEz2U>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse <http://bit.ly/2UfEz2U>

Ogni lunedì pomeriggio consulta <http://bit.ly/2UfEz2U>

### **SAVE THE DATE – Prossimi appuntamenti internazionali in Italia**

#### **IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy**

**Napoli, 3-4 ottobre 2019**

#### **Meet in Italy for Life Sciences**

**Trieste, 16-18 ottobre 2019**

#### **SMM 2019 – Smart Manufacturing Matchmaking 2019**

**Lamezia Terme, 21-22 novembre 2019**

## AGGIORNAMENTI CONTINUI

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [een-italia.eu](http://een-italia.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN\\_Italia](#)

## OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> e contatta il partner EEN più vicino a te.

## DALLA UE

### PSC: l'impegno del qualificato del sistema camerale in Italia

La Direttiva Servizi (Direttiva 2006/123/CE) semplifica la circolazione dei servizi in Europa e ne promuove la liberalizzazione nell'ottica di determinare una crescita del Pil europeo. In attuazione di quanto previsto dalla Direttiva e al fine di creare un quadro giuridico omogeneo, tutti gli Stati membri hanno istituito un Punto Singolo di Contatto (PSC) mediante il quale le imprese possono accedere agevolmente a tutte le informazioni rilevanti per la loro attività. Il PSC nazionale per l'Italia è gestito da Unioncamere ed è costituito dalla sezione "Impresa&Europa" del portale camerale [www.impresainun-giorno.gov.it](http://www.impresainun-giorno.gov.it), che fornisce gratuitamente Informazioni e eroga Assistenza per imprese e professionisti italiani e stranieri che operano nell'UE. Per tutte le richieste relative a requisiti e procedure necessari per l'accesso e l'esercizio delle attività di servizi in Italia che non trovano una risposta esaustiva nei contenuti presenti sul sito, gli interessati possono rivolgersi alla casella [pscitaly@unioncamere.it](mailto:pscitaly@unioncamere.it) per chiedere assistenza diretta. Gli imprenditori che invece hanno domande rispetto ai propri diritti legati all'acquisto di servizi da un soggetto stabilito in un altro stato UE, possono chiedere assistenza tramite: [assistenza.destinatari@unioncamere.it](mailto:assistenza.destinatari@unioncamere.it). I tempi delle risposte (in media tre giorni) e soprattutto la "personalizzazione" altamente specializzata delle stesse, fanno di questo servizio un "unicum" tra i PSC europei. Accrescere la visibilità del PSC Italia in Europa, sensibilizzando una più estesa platea sul plus dell'assistenza on demand, è strategico nell'attuale fase di convergenza verso il Single Digital Gateway (Regolamento UE 2018/1724 del Parlamento Europeo e del Consiglio del 2/10/2018). Il video: <https://www.youtube.com/watch?v=Znkoz0-P3sc> aiuta a capire quanto lo SDG consentirà di riunire i contenuti più rilevanti a livello europeo e nazionale, affinché imprese e cittadini possano contare su informazioni affidabili e vada ad integrare una serie di reti e servizi per sostenere le attività transfrontaliere.

*Fonte: MosaicoEuropa 11/2019*

### Lanciata la nuova call della campagna IPA4SME!

Interessante opportunità per le imprese innovative, la call IPA-4SME, aperta dal 6 maggio scorso, si rivolge a quelle realtà che intendono valorizzare o tutelare le proprie attività di proprietà intellettuale. Unici requisiti: aver ottenuto in passato un Seal of Excellence grazie ad un finanziamento pari a 15.000 € a valere sullo Strumento PMI del programma Horizon 2020 ed essere registrati in Austria, Danimarca, Francia, Germania, Grecia, Irlanda, Italia, Lettonia, Paesi Bassi, Spagna e Svezia. A supporto delle PMI, IPA4SME offre diversi servizi: un'analisi pre-



diagnostica gratuita, a cura di un esperto qualificato, delle tecnologie e delle competenze disponibili della PMI beneficiaria e un rimborso parziale dei costi sostenuti per il processo di registrazione in tema di proprietà intellettuale, erogato quest'ultimo attraverso due strumenti differenti. Il primo, un contributo devoluto a favore di ogni applicazione presso l'Ufficio europeo dei Brevetti, pari al 75 % dei costi complessivi, non superiore ai 2500 € ed assegnabile a 5 registrazioni per PMI, il secondo, il risarcimento del 50 % delle spese legali sostenute per ogni registrazione, fino ad un massimo di 2000 €, senza limiti di numero ma a condizione che fossero effettive prima della presentazione della candidatura all'Ufficio dei Brevetti. Tre le scadenze previste dell'azione: **7 giugno, 26 settembre e 19 dicembre 2019.**

*Fonte: MosaicoEuropa 11/2019*

## Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner"

### Business Offer

**Bulgarian exporter of botanical extracts is looking for international cooperation under manufacturing and joint venture agreement (BOBG20190517001)** The Bulgarian company is one of the leading suppliers, exporters and wholesaler of botanical extracts. The company offers different types of botanical extracts - liquid and powdered, soluble in water, alcohol or propylene-glycol. The company is looking for a manufacturing agreement by supplying different industries (cosmetics, perfumery, pharmaceutical) with its products or finding companies for a joint venture agreement.

**An Albanian tour agency that offers adventure tourism in south of Albania, is looking for commercial agency agreement (BOAL20190502001)** The tour agency is the first one that offers adventure tourism in south of Albania. The company offers tours in mountain area of the south of Albania mostly adventure tour with out of road cars and guides with horses. The agency also owns a hotel in the southern city of Albania (Gjirokastra) which guarantees time use of the clients. The company offers the best meets client's desires combining the adventure tourism and seaside tourism. It is now looking for commercial agency agreement.

**Digital printing services on natural fibers in Lithuania (BOLT20190521001)** A Lithuanian company provides digital printing services on natural fibers such like linen, cotton, viscose and is looking forward to start cooperation with commercial agents and clients that need fabric printing services under the manufacturing agreement.

**German company offering intelligent solutions for building and door communication seeks distributors (BODE20190425001)** A German family-owned company offers intelligent, sustainable solutions for building and door communication for a wide variety of building situations. They are interested in a distribution services agreement to promote sales in selected countries.

**Czech cattle breeding institute developed scratching device for pigs and seeks partners for licensing agreement (BOCZ20190515001)** An established Czech cattle breeding institute has developed a scratching device for large-scale breeding of pigs. Tests show it improves pigs' welfare. The client is looking for distributors for its small-scale production to sign distribution services agreements and for partners for a large-scale manufacturing and sales under a licensing agreement.

## **Business Request**

**Romanian company specialized in retail sale of books, gift products and office supplies is looking foreign suppliers (BRRO20190226001)** A Romanian company specialized in retail selling, distribution and import of products including school and office supplies, stationery and educational items, toys, tea gift boxes, is looking for foreign suppliers (producers and distributors) of such type of products. Its offer also includes both luxury brand products and stationery gift sets for special occasions. Targeted type of cooperation is a distribution services agreement

**Romanian importer and distributor of fresh fruits seeks to be distributor (BRRO20190226002)** A Romanian company specialized in bulk sale and distribution of fresh and processed fruits (juice and puree) on the Romanian market wishes to explore new opportunities to import from quality fruit producers in Europe, in order to enlarge its products portfolio under a distribution services agreement.

**UK supplier to healthcare providers seeks innovative infection prevention solutions for distribution (BRUK20190523003)** An established and highly respected UK South West company specialised in the distribution of infection prevention, sterilisation and decontamination solutions to the NHS (National Health Service) and private healthcare providers, seeks unique and novel solutions under distribution services agreements.

**Spanish company is looking for an allergen-free food manufacturing agreement (BRES20190513001)** The Spanish company is looking for new partners which would supply healthy and natural quality products such as allergen free snacks, bars, sticks, waffles, pasta without gluten, lactose, added sugar & preservatives to cooperate within a manufacturing agreement.

**Gastro start-up connecting producers and chefs Europe-wide is looking for manufacturers producing special, high-quality products under commercial agency agreement (BRHU20180911001)** The Hungarian company is searching for producers, who make speciality food ingredients especially in Germany, North Italy and Austria. They would like to expand their portfolio with SME producers that want to easily access to the online B2B market, to supply chefs of restaurants with their products.

**Spanish company requests a brushless sensorless outrunner DC underwater motor for manufacturing agreement (BRES20190517001)** Spanish technological SME specialised in automatic cleaning systems for ships is looking for a provider (manufacturing agreement) of a brushless sensorless outrunner DC motor to integrate into a robot for underwater cleaning of ship hulls..

**Spanish company with expertise in extraction and purification of bioactive compounds offers valorisation of agroindustrial biomass (TOES20181228001)** Spanish company from Madrid with expertise in the extraction, chemical characterization and purification of bioactive compounds from plants has developed an innovative business model for the extraction of bioactive compounds from by-products. The collaboration types they are interested in are manufacturing agreements and research cooperation agreements.

**Low-energy pre-treatment of industrial wastewater (TODE20190521002)** A German engineering company offers effective pre- treatment of industrial wastewater with a patented microflotation technology. Microflotation can be easily integrated into existing concepts. The technology works by ultra-fine gas bubble filtration and shows good results in reduction of chemical oxygen demand (COD). It is environmentally friendly as chemicals are dosed according to exact requirements. Partners are sought for licensing and commercial agreements with technical assistance.

**French SME offers a breakthrough technology to visualize and quantify DNA (TOFR20190410001)** A French biotechnology SME has developed an innovative DNA labelling technology for real-time imaging of living cells or organisms. This patented technology has been applied to various fields of investigation such as virus/viral vector high resolution imaging, compound screening, chromatin dynamics study in mammalian cells and yeast. Partners sought are academic or industry labs willing to use the technology under a research or technical cooperation agreement or also a licence agreement.

**Enzymatic/microbial platform technology offers solutions for biocatalysis for chemical, food, pharma and materials industry (TODE20190423002)** German-Sino SME provides all-in-one R&D /commercialisation services and biocatalytic solutions via an enzymatic, microbial platform technology. It leads to major time savings, state of the art high throughput screening with 500,000 CPU (central processing unit) hours/year, high accuracy and consistency. They look for industrial/academic partners from chemical, pharma, food, home care, material industry for R&D cooperation, e.g. new synthetic routes to speciality/fine/pharmaceutical chemicals

**An innovative thermo-liquid insulating material (TOMK20190515001)** A Macedonian producer of building materials is offering an innovative insulating material with enhanced properties. The material is a water-based liquid composition characterised by low thermal conductivity and specific weight, usable in temperature ranges from -60 to +170 degrees Celsius and possessing improved water- and soundproof properties. The company is looking for manufacturers of building materials interested in commercial agreement with technical assistance.



## Technology Request

**Solutions for the distribution of the continuous fragmented demand of fresh, chilled and frozen products in an overcrowded city center (TRNL20190430001)** A Dutch wholesale company specialized in food and drink products is looking for new solutions for the distribution of fresh, chilled and frozen products in an overcrowded city center. Collaboration based on a research cooperation agreement or a technical cooperation agreement. This technology request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.

**Solution for exchange of process status information in the casting industry sought (TRAT20190502001)** An Austrian company from the casting industry is searching for an enhanced communication solution suitable for use in extreme industrial conditions. The proposed technology should be able to exchange process status information along the production line in real time. Envisaged partnership agreements are technical cooperation and commercial cooperation with technical assistance.

**A Belgian company specialised in medical devices looks for partner to develop a personal defibrillator (TRBE20190114001)** The Belgian SME is active since 20 years in the field of equipment for security at work and medical devices distribution, in particular by distributing automated external defibrillators (AED) for years. In association with an experimented anesthesiologist-emergency physician, the company has developed a concept of personal portable device. It is now looking for partner under research cooperation agreement, to develop the prototype and potentially get the product ready for commercialisation.

**A Dutch leading accountancy, tax advice, governance, risk management and compliance consultancy company is looking for automated solutions that may support medium sized companies in international trade compliance and security (TRNL20190510001)** The Dutch company is looking for innovative SME's who can offer solutions to assess the validity of third party data and third party trade transactions to improve international trade compliance and security. The cooperation will be in the frame of a research or technical cooperation agreement. This technology request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.

**Company seeks compressors using technologies for metallurgical plants (TRUA20180324001)** Ukrainian company specialized in manufacturing instruments for control of operational process at metallurgical plants is looking for the technology owners, business partners, investors. The main company's objective is reduction of the significant losses of electricity in the process of compressed air production and related losses in electricity network and overloading of compressor capacity. The company is interested in seeking for technology and investments for equipment.

**Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati**

**sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”**

# Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>(1)</sup>

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>(2)</sup>

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

## Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*