



B.R.I.D.G.€conomies



Newsletter

Regione Sicilia N° 2 del 15 febbraio 2013

- [In primo piano](#) • [News dall'Europa](#) • [Consultazioni](#) • [Bandi e Gare](#) • [Opportunità di Mercato](#)
- [Chi siamo](#)



Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è membro della rete della Commissione Europea "Enterprise Europe Network" per il supporto alla competitività e all'innovazione delle imprese, soprattutto piccole e medie imprese. EEN è la più grande rete europea di sostegno alle PMI. Istituita dalla Commissione europea, EEN è presente con 600 punti di contatto in 52 paesi nel mondo. Fornisce gratuitamente servizi integrati per favorire l'internazionalizzazione e l'innovazione delle imprese, nonché informazioni puntuali per accedere a finanziamenti, programmi e opportunità della Ue. In Italia la rete è costituita da 55 partner, organizzati in 5 consorzi multiregionali che coprono l'intero territorio nazionale.

www.enterprise-europe-network-italia.eu.

In Primo Piano

Brokerage Event "Future Match" in occasione del CEBIT 2013, l'evento n. 1 per il mondo digitale – Hannover 5-9 marzo 2013

CeBIT (www.cebit.de) è la fiera leader nel mondo per l'ICT - tecnologie informative e di comunicazione – che si tiene ad Hannover dove hanno partecipato, nel 2012, più di 4.000 espositori e 312.000 visitatori.

Dal 1999, il Future Match a CeBIT ha permesso a espositori e visitatori della fiera di trovare partner per la cooperazione commerciale e tecnologica, ad esempio: trasferimento di tecnologia, concessione di licenze, ricerca e sviluppo progetti, subappalto e/o esternalizzazione, vendita e/o distribuzione.

Le aziende, università e istituti di ricerca sono ancora una volta invitati a utilizzare quest'opportunità per istituire

nuovi contatti transfrontalieri per la futura cooperazione.

Al fine di rendere più proficuo l'evento, verrà pubblicato on-line un catalogo dei partecipanti, costantemente aggiornato, in modo tale che si possano richiedere incontri bilaterali (di 30 min circa) organizzati e preventivamente comunicati dallo staff di EEN.

Prima avverrà l'iscrizione, maggiori saranno le opportunità di essere contattati da altre aziende.

La **quota di iscrizione** all'evento, comprensiva del ticket d'ingresso, è di **110 € (+IVA)**.

L'iscrizione all'evento deve essere effettuata **entro e non oltre il 18 Febbraio 2013** sul sito www.futurematch.cebit.de

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare il [partner BRIDG€conomies più vicino](#)

Brokerage event "Ecobuild Matchmaking" – Londra, 6 Marzo 2013

L'evento di brokeraggio (www.b2match.eu/ecobuild2013), che si terrà nell'ambito di **Ecobuild 2013**, è uno degli eventi più importanti al mondo per l'edilizia sostenibile e consente ai partecipanti di incontrare i partner di tutta Europa.

L'obiettivo è quello di avviare iniziative di cooperazione commerciale e tecnologica, ad esempio: la vendita e la distribuzione, accordi di licenza, joint venture, accordi commerciali con l'assistenza tecnica o progetti di ricerca europei, offrendo la possibilità di incontri faccia a faccia prefissati.

Settori principali:

- Design sostenibile;
- Tecnologie innovative ed efficienti;
- Nuovi materiali e tecnologie di costruzione;
- Sistemi e apparecchiature che utilizzano energia ricavata fonti alternative (pannelli solari, pompe di calore, impianti eolici).

Le imprese interessate dovranno far pervenire la scheda di manifestazione di interesse allegata **entro e non oltre il 25 febbraio 2013** sul sito dell'evento: www.b2match.eu/ecobuild2013

Per ulteriori informazioni e assistenza alla partecipazione, contattare il [partner BRIDG€conomies più vicino](#)

Brokerage Event "Promoting Business Partnerships in Greece" – Atene, 12 marzo 2013

La rete Enterprise Europe Network promuove la partecipazione al prossimo evento di brokeraggio **organizzato nel quadro di un'iniziativa del Vice Presidente Antonio Tajani** in collaborazione con il Ministero greco per lo sviluppo, la competitività, le infrastrutture, i trasporti e le reti, e il sostegno di Enterprise Europe Network Hellas.

Lo scopo della manifestazione è quello di promuovere accordi commerciali tra le PMI greche e quelle europee, soprattutto nei settori identificati come prioritari per la futura crescita della Grecia:

- Alimentare / Agroalimentare;
- Materiali e tecnologie abilitanti fondamentali;
- Energia;
- Tecnologie di informazione e comunicazione;
- Farmaceutica / Salute;
- Turismo.

Questo appuntamento rappresenta un'opportunità unica per quelle aziende che puntano a:

- raggiungere il mercato greco e i suoi attori principali;
- studiare opportunità di affari e di investimento in Grecia;
- stabilire contatti transfrontalieri.

Scadenze:

- **18 febbraio 2013:** Registrazione e presentazione del cooperation profile
- **25 febbraio / 7 marzo 2013:** selezione on line degli incontri b2b
- **11 marzo 2013:** Conferenze (12:30 – 18:00)
- **12 marzo 2013:** Incontri bilaterali (11:30 – 18:30)

Visita il sito dell'evento www.b2match.eu/athens-b2b

Per ulteriori informazioni ed assistenza alla partecipazione contattare il [partner BRIDG€conomies più vicino](#).

Brokerage Event "OMC" – Ravenna 21-22 Marzo 2013

Il Consorzio BRIDG€conomies promuove l'evento di brokeraggio organizzato dall'**Azienda Speciale SIDI Eurosportello della Camera di commercio di Ravenna** che si terrà a durante l'**11th Offshore Mediterranean Conference & Exhibition – OMC 2013**.

OMC è un evento ormai riconosciuto a livello internazionale come il principale momento di incontro per l'**industria Oil & Gas del bacino del Mediterraneo**, dedicato al mondo delle attività di esplorazione e produzione di idrocarburi on and offshore e a tecnologie e servizi ad esse correlati.

La partecipazione all'evento è gratuita.

Gli incontri sono rivolti sia agli espositori sia ai visitatori, appartenenti o interessati ai settori coinvolti dalla manifestazione:

- **Perforazione e Completamenti**
- **Esplorazione e Produzione**
- **Marine Equipment e Servizi**
- **Serbatoi**
- **Piattaforme (fisse e mobili)**
- **Sicurezza, Protezione Ambientale e Servizi di regolamentazione**
- **Management e Information Technology**
- **Pompe e Compressori**
- **Alimentazione**
- **Tubolari e Piping**
- **Valvole e Attuatori**
- **Equipaggiamento di processo & Servizi**
- **Corrosione e Controllo**
- **Mezzi di trasporto e comunicazione**

La registrazione all'evento deve essere effettuata **entro il 28 febbraio 2013** sul sito www.b2match.eu/omc2013

Per ulteriori informazioni ed assistenza alla partecipazione contattare il [partner BRIDG€conomies più vicino](#).

EEN PACT: Servizi Specialistici e Assistenza Tecnica in tematiche ambientali

Sei una PMI?

Sei interessato a ricevere gratuitamente servizi specialistici e assistenza tecnica su tematiche ambientali?

L'Unione Europea ha lanciato un Programma per la fornitura di servizi ambientali alle PMI e per l'eco-sostenibilità.

Il progetto mira a dare alle PMI:

- un più facile accesso ai servizi ambientali;
- un proficuo coinvolgimento in workshop specifici;
- una stretta cooperazione con i Fornitori dei Servizi Ambientali locali;
- la possibilità di raggiungere accordi di cooperazione;
- una migliore immagine aziendale;
- miglioramenti economici e sociali.

Per ulteriori informazioni contatta Mondimpresa: 06 77713250 – consorzio.bridgeeconomies@mondimpresa.it

News dall'Europa

"We Mean Business": rafforzare i legami tra il mondo delle imprese e della formazione

La campagna della Commissione europea si propone di aumentare la consapevolezza riguardo al rafforzamento dei legami tra business e formazione in modo che i giovani sviluppino le giuste competenze per inserirsi al meglio sul mercato del lavoro, con la prospettiva futura di rendere l'industria e l'economia più competitiva.

Nello specifico, la campagna sottolinea i vantaggi per le aziende che decidono di aprire le porte ai tirocinanti europei, sia attraverso il progetto ERASMUS (istruzione superiore) sia attraverso il progetto Leonardo Da Vinci (formazione professionale), e il modo in cui possono essere coinvolti.

La campagna è stata organizzata attraverso giornate informative nazionali in tutti i 27 Stati membri, con la partecipazione attiva di numerose organizzazioni partner di Enterprise Europe Network.

Il sito web "We Mean Business" fornisce, in dettaglio, le informazioni pratiche step-by-step per chi volesse ospitare un tirocinante europeo e a chi le aziende si possono rivolgere se necessitano di un supporto ulteriore.

Per ulteriori informazioni: <http://we-mean-business.europa.eu/en/next-steps>

Missione per la Crescita – La Commissione UE comunica i periodi indicativi per il 2013

L'Ufficio di gabinetto del Vice-Presidente Tajani ha annunciato la pianificazione indicativa per le "Mission for Growth". In aggiunta alla missione in **Messico e Colombia (22-25 Aprile 2013)** le visite previste sono:

- **Kenya (Giugno 2013)**
- **Russia (Giugno 2013)**
- **Cina (Luglio 2013)**
- **India, Vietnam e Myanmar (Settembre / Ottobre 2013)**
- **Perù (Dicembre 2013)**

Le date precise delle missioni saranno comunicate a breve.

Ulteriori informazioni sulle missioni e sui criteri di ammissibilità per la partecipazione sono disponibili all'indirizzo: <http://portal.enterprise-europe-network.ec.europa.eu/events/missions-growth>

Corso online sulla Direttiva Servizi

Il **Dipartimento Politiche Europee** presenta un corso online dedicato alla Direttiva Servizi, normativa introdotta dall'Unione europea e recepita nel nostro ordinamento con il Decreto legislativo n. 59/2009 che ha, tra gli obiettivi, il compito di agevolare la libertà di stabilimento dei prestatori di servizi in altri Stati membri e la libertà di prestazione di servizi tra gli Stati membri.

Il corso intende illustrare, in maniera semplice e intuitiva i **vantaggi e le opportunità per cittadini e imprese che offre la direttiva**.

Il corso è **gratuito e fruibile attraverso una piattaforma online**. E' costituito da nove brevi lezioni ognuna delle quali è dedicata a un argomento specifico toccato dalla normativa. Ogni lezione presenta un indice che illustra il contenuto delle pagine.

L'iniziativa vuole essere un riferimento per tutti gli imprenditori, i liberi professionisti e i consumatori che, nelle pagine del corso, potranno trovare tutti i contatti tramite i quali richiedere assistenza o informazioni alle autorità competenti.

Ulteriori materiali e informazioni specifici sulla direttiva saranno scaricabili tramite i link che si incontrano

all'interno del corso e che rimandano a siti di autorità e istituzioni competenti in materia.

Per il corso sulla direttiva servizi: <http://www.direttivaservizi.eu/corso/#0>

Nuova scheda informativa sul meccanismo ADR

I meccanismi di **Risoluzione alternativa delle controversie (ADR)** includono una serie di procedure per risolvere le dispute al di fuori delle aule giudiziarie, all'interno di forum privati, con l'assistenza di un intermediario qualificato e neutrale, scelto dalle parti.

La scheda informativa, **elaborata dall'IPR (Diritti di proprietà intellettuale) Helpdesk della Commissione europea** in collaborazione con il Centro di Arbitrato e Mediazione dell'Organizzazione Mondiale della Proprietà Intellettuale (WIPO), offre una panoramica dei meccanismi ADR del WIPO, dei principi, dei vantaggi e una serie di esempi per aiutare le PMI, le università, i centri di ricerca, i ricercatori ed altri soggetti interessati per fare una scelta ponderata su come risolvere le controversie esistenti o future in sede di elaborazione delle clausole contrattuali e degli accordi di compromesso arbitrale.

La versione scaricabile della scheda informativa è disponibile sul sito:

<http://www.iprhelpdesk.eu/node/1445>

Modernizzare il copyright nell'economia digitale

L'economia digitale è stata il principale motore della crescita nelle passate due decadi, ed è destinata a crescere, nei prossimi anni, sette volte più rapidamente del PIL globale dell'UE. On-line ci sono nuovi modi per fornire, creare e distribuire contenuti, e nuovi metodi per generare valore. Tutto ciò rappresenta una sfida e un'opportunità per tutte le industrie creative, autori e artisti e altri attori dell'economia digitale.

La Commissione Europea mira a garantire che il copyright rimanga fedele al suo scopo in questo nuovo contesto digitale. Importanti progressi sono stati fatti con l'attuazione della Strategia sui Diritti di Proprietà Intellettuale del Maggio 2011, ma restano ancora argomenti da affrontare per assicurare un mercato unico effettivo in questo campo.

La Commissione lavorerà, quindi, per un moderno quadro normativo sul copyright che garantisca un riconoscimento e una remunerazione effettiva per i titolari dei diritti, per fornire incentivi sostenibili alla creatività, diversità culturale e innovazione; apre una porta più grande e garantisce una più ampia scelta di offerte legali per gli utenti finali; favorisce la creazione di nuovi modelli di business; e aiuta a contrastare offerte illegali e pirateria.

Per maggiori informazioni: http://ec.europa.eu/internal_market/copyright/index_en.htm

Manuale dei diritti umani per le PMI

La Commissione Europea ha pubblicato una guida introduttiva ai diritti umani per le PMI.

Varata durante il Forum Business e Diritti Umani delle Nazioni Unite, la pubblicazione spiega perché i diritti umani sono importanti per le PMI europee, e come queste possono affrontare i rischi ad essi collegati.

Pubblicare la guida era tra gli impegni presi dalla Commissione nella sua Strategia sulla responsabilità sociale delle aziende (CSR), adottata nell'ottobre 2011. Anche se i diritti umani sono una parte sempre più importante della CSR, sono mancati consigli pratici per le piccole imprese.

Per maggiori informazioni:

http://ec.europa.eu/enterprise/newsroom/cf/itemdetail.cfm?item_id=6293&lang=en

Consultazioni

Consultazione sull'indicazione dell'origine su base volontaria nei prodotti alimentari

La Commissione europea ha lanciato una consultazione al fine della raccolta dati nel contesto della valutazione

di impatto (VI) riguardante le leggi sull'indicazione di origine su base volontaria.

L'obiettivo della consultazione è raccogliere informazioni e dati quantitativi sulle caratteristiche delle piccole e medie imprese (PMI), in particolare sulle pratiche di approvvigionamento per gli ingredienti primari/materie prime dei principali settori alimentari elencati:

- **Prodotti ortofrutticoli trasformati (NACE 10.39)**
- **Prodotti dolciari e snack (NACE 10.71/72)**
- **Piatti pronti, panini (NACE 10.85/86)**
- **Preparazioni di carne, comprese le preparazioni a base di carne, prodotti a base di carne ed altre carni contenenti prodotti alimentari trasformati. (NACE 10.11/12/14)**

I risultati dell'indagine saranno utilizzati dalla Commissione europea per l'elaborazione di una valutazione di impatto (VI), in cui la stessa indagine ed i risultati dettagliati diventeranno parte integrante.

Questa relazione sarà pubblicata, insieme ad una possibile proposta di legge, sul seguente sito web:

http://ec.europa.eu/governance/impact/ia_carried_out/cia_2012_en.htm

Una volta completato, il questionario ([scarica](#)) va inviato al [partner BRIDG€conomies più vicino](#), **entro il 13 marzo 2013**.

I questionari saranno inviati alla Commissione europea in forma anonima.

Consultazione della Commissione sul riesame della politica europea in materia di agricoltura biologica

L'agricoltura biologica, pur rappresentando una percentuale relativamente limitata della superficie agricola utilizzata nell'UE (circa il 5%), negli ultimi anni sta registrando una domanda crescente da parte dei consumatori. L'agricoltura e la produzione biologica svolgono, infatti, un ruolo sempre più importante nel settore agricolo dell'UE, rappresentando una valida alternativa commerciale per i produttori agricoli che intendono rispondere alla crescente domanda del mercato di prodotti di qualità eco - sostenibili.

Nell'ambito di tale processo, la Commissione europea – DG Agricoltura – al fine di migliorare la normativa UE sulla produzione biologica e stimolare ulteriormente la domanda, **ha lanciato una consultazione pubblica su come sviluppare l'agricoltura biologica nel modo più efficiente**.

Le questioni principali individuate sono:

- **semplificare il quadro giuridico, garantendo al tempo stesso norme incisive;**
- **gestire la coesistenza delle colture geneticamente modificate con l'agricoltura biologica;**
- **migliorare i sistemi di controllo e gli accordi commerciali per i prodotti biologici;**
- **valutare l'impatto delle nuove norme in materia di etichettatura** (in particolare, stabilire se l'uso ormai obbligatorio del logo europeo su tutti i prodotti biologici prodotti nell'Unione europea ha dato più visibilità ai prodotti biologici).

La consultazione è aperta a cittadini, organizzazioni e amministrazioni pubbliche interessate dal riesame della politica europea in materia di agricoltura biologica.

Per tutti gli approfondimenti: http://ec.europa.eu/agriculture/consultations/organic/2013_it.htm

Per inviare il proprio contributo **entro il 10 aprile 2013**:

<http://ec.europa.eu/yourvoice/ipm/forms/dispatch?form=orgagric2013&lang=it>

I partecipanti alla consultazione, sono cortesemente invitati ad informarne il [partner BRIDG€conomies più vicino](#).

Bandi e Gare

Call 7 aperta: ICT – Policy Support Programme

Il programma è aperto a tutti i soggetti giuridici localizzati nei Paesi membri dell'UE e negli altri Stati associati. Il **Work Programme** descrive i temi, gli obiettivi e le tipologie di azioni che saranno sostenute nelle prossime calls e tender dell' ICT-PSP. Il programma contiene, inoltre, una sezione dove sono esplicitati i criteri e le regole per la partecipazione al Programma. Per i temi affrontati, il Work Programme specifica gli obiettivi che dovranno essere raggiunti attraverso il sostegno europeo, i risultati mirati e le conseguenze attese. Per ciascun obiettivo, il programma descrive i tipi di azioni (strumenti di finanziamento) che saranno sostenute. I differenti obiettivi del programma di lavoro richiedono differenti misure di attuazione. Esistono cinque tipi di strumenti per l'ICT Policy Support Programme:

- **Pilot (Tipo A)** – basandosi sulle iniziative negli Stati membri o nei Paesi associati;
- **Pilot (Tipo B)** – stimolare l'adozione di tecnologie innovative basate sulle ICT, servizi e prodotti;
- **Network tematici** - offrire un forum ai soggetti interessati, per lo scambio di esperienze e per creare consenso;
- **Best Practice Network** - esclusivamente per le aree di contenuti digitali e creatività: sostegno alla condivisione delle migliori pratiche in questi campi;
- **PPI Pilot (Appalti pubblici per soluzioni innovative)** - sostenere gli appalti pubblici come guida per lo sviluppo di soluzioni innovative.

Questi strumenti sono definiti in dettaglio nel Work Programme. Essi forniscono gli strumenti di finanziamento complementare, al fine di raggiungere gli obiettivi dell'ICT PSP.

La Call si chiuderà il 14 Maggio 2013 alle ore 17.

Per maggiori informazioni: <https://ec.europa.eu/digital-agenda/en/ict-policy-support-programme-participate>

Opportunità di mercato

Richieste/Offerte di cooperazione commerciale e produttiva:

- **(ID Profile 20121214039)** Società rumena operativa nel settore della produzione di apparecchiature per le comunicazioni, è specializzata in **soluzioni hardware e software per l'access control e la gestione alberghiera**. La società al tempo stesso offre e la richiede servizi di intermediazione commerciale (rappresentante) e offre i suoi servizi come subappaltatore per i partner europei attivi nel campo degli access control e sistemi di gestione alberghiera.
- **(ID Profile 20121214026)** Società rumena operativa nel settore della fabbricazione di strutture metalliche e di parti di strutture è specializzata nella **produzione di serre e sistemi modulari di componenti associati**. L'azienda è interessata a trovare un partner dell'UE attivo nello stesso settore di attività per i servizi di intermediazione commerciali bilaterali (agente, rappresentante, distributore).
- **(ID Profile 20121212057)** Società polacca specializzata in **fashion design e sartoria su misura per donne** è in cerca di subappalto e di servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori) nell'UE. Inoltre, l'azienda offre servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori), in Polonia, in particolare per i partner provenienti da Italia, Spagna, Malta, Croazia, Grecia, Turchia e Regno Unito.
- **(ID Profile 20121130025)** Società russa, specializzata nella **vendita di pezzi di ricambio per la costruzione estera e russa di macchine specializzate**, offre e richiede servizi di intermediazione commerciale (agenti, distributori). L'azienda offre anche servizi logistici.
- **(ID Profile 20121122035)** Società spagnola specializzata nella produzione di una **vasta gamma di prodotti dell'industria alimentare in generale, specialmente ingredienti per gelateria e pasticceria**, si offre come distributore e sub-appaltatore di un partner. Allo stesso tempo la società sta cercando un distributore per i loro prodotti.
- **(ID Profile 20121212024)** Società lettone produce **case in legno con materiali naturali, specialmente eco-abitazioni** per le vacanze. Si ricercano sviluppatori immobiliari ed agenti di commercio.
- **(ID Profile 20120611009)** Holding Serba commercializza e genera affari in diversi settori, in particolare: **alimenti e bevande, la costruzione, il turismo, l'agricoltura**. Tale Holding ricerca partner di joint

venture e partner per i servizi di intermediazione (domanda e offerta).

- **(ID Profile 20120207042)** Società spagnola dedicata all'esportazione di prodotti alimentari come **olio, vino, champagne, pesce in scatola, pasti pronti, marmellate, torrone e cioccolato**, offre distribuzione di questi prodotti in Spagna ed è alla ricerca di intermediari del commercio per distribuire i suoi prodotti in altri mercati.
- **(ID Profile 20121217040)** Società austriaca attiva nelle **energie rinnovabili e progetti di efficienza energetica** (sviluppo e attuazione di progetti per i comuni e / o progetti industriali), è alla ricerca di partner (subappalto offerto e richiesto, di distribuzione offerto e richiesto), nei paesi dell'UE.
- **(ID Profile 20121218007)** Società greca che produce **tappi in plastica (per bottiglie, vasi, contenitori, ecc)**, è alla ricerca di distributori e/o produttori di generi alimentari a cui promuovere i suoi prodotti e di aziende che producono contenitori alimentari per produrre in modo integrato.
- **(ID Profile 20121221024)** Società della Polonia occidentale, specializzata nel **noleggior, manutenzione e assistenza di apparecchiature comuni, piattaforme d'accesso e dispositivi di movimentazione dei materiali**, è alla ricerca di nuove commesse in Europa (attraverso la rete di agenti e rappresentanti) ed è anche desiderosa di partecipare a progetti più ampi come subappaltatore. Inoltre l'azienda offre servizi di trasporto/logistica.
- **(ID Profile 20121221029)** PMI ungherese specializzata nel **montaggio di circuiti stampati proto, pre-seriale e small-seriale (PCBA) e nei servizi di produzione elettronica (EMS)** offre e cerca partner per accordi di produzione reciproca e subappalto, e attività di outsourcing.
- **(ID Profile 20121221027)** Azienda della Polonia occidentale, specializzata in **lavori di manutenzione, ammodernamento e investimenti per il settore energetico e della costruzione** è alla ricerca di nuovi ordini in Europa (attraverso la rete di agenti e rappresentanti). L'azienda, inoltre, è disposta a prendere parte a progetti più grandi in qualità di subappaltatore.
- **(ID Profile 20121221077)** Azienda greca, specializzata nella **produzione, standardizzazione e vendita all'ingrosso di vino**, cerca distributori per il mercato UE e dei Paesi balcanici, per la vendita del proprio vino. L'azienda, inoltre, ricerca produttori di vino per poter distribuire i loro prodotti sul mercato greco.
- **(ID Profile 20121227024)** Azienda polacca, tra le più grandi **produttrici e distributrici di costumi da bagno e abbigliamento fitness**, cerca e offre servizi di intermediazione commerciale e servizi di distribuzione ed è interessata a stipulare contratti di subappalto.
- **(ID Profile 20121226007)** Cluster serbo del **settore agro-alimentare**, fondato nel 2009, cerca partner e

cluster nei Paesi europei. Il cluster è interessato a stabilire rapporti di cooperazione, scambio di conoscenze, joint venture e servizi di intermediazione commerciale (rappresentanti e distributori).

- **(ID Profile 20121225005)** Azienda turca specializzata nella produzione di **persiane verticali, persiane in PVC, in tessuto, in legno e alluminio, tende parasole e automatizzate**, cerca distributori per i propri prodotti. La compagnia si offre anche come distributore. L'azienda è interessata in accordi di produzione reciproca e joint venture.
- **(ID Profile 20121224031)** Società serba specializzata nella **progettazione d'interni, prodotti di costruzione e falegnameria**, cerca e si offre per joint venture e accordi di produzione reciproca. Inoltre, si offre come intermediatore commerciale e distributore per le aziende dello stesso settore.
- **(ID Profile 20121227020)** Azienda polacca attiva nel **settore dei metalli**, è alla ricerca di partner commerciali. Ricerca accordi di cooperazione in qualità di subappaltatore/outsourcer. Offrono servizi di trasporto/logistica e sono interessati a una cooperazione nel campo della produzione reciproca.
- **(ID Profile 20121227010)** Azienda rumena, specializzata nella **distribuzione e installazione di soluzioni che utilizzano energie rinnovabili (impianti fotovoltaici)**, offre i suoi servizi di intermediazione commerciale e vendita, per i produttori dei paesi europei.
- **(ID Profile 20121226005)** Società turca specializzata nella **produzione di scambiatori di calore, caldaie e recipienti a pressione**, appaltatrice di lavori meccanici per impianti industriali, si offre come subappaltatore. L'azienda ricerca anche partner dal mercato europeo per accordi di produzione reciproca e joint venture.
- **(ID Profile 20121224039)** Società serba che tratta la **lavorazione dei metalli e la produzione di diversi tipi di tappi e lattine**, è alla ricerca di servizi di intermediazione commerciale e di rappresentanza e cerca e offre accordi di produzione reciproca.
- **(ID Profile 20121224035)** Azienda serba specializzata nella **produzione di alimenti biologici** ricerca servizi di intermediazione commerciale e di distribuzione, cerca e offre accordi di produzione reciproca.
- **(ID Profile 20121224033)** Società serba, specializzata nella **produzione di materassi e anime metalliche per materassi**, ricerca partner per intermediazione commerciale e distribuzione. L'azienda è anche interessata a contratti di subappalto e di produzione reciproca nonché a una collaborazione con fornitori di materie prime per la produzione di materassi.
- **(ID Profile 20130104023)** Società bulgara, specializzata nella **produzione, progettazione e**

montaggio di apparecchi di illuminazione, per vendita sul mercato nazionale e estero, ricerca servizi di intermediazione commerciale - agente, distributore o rappresentante. Inoltre, la società cerca partner per franchising e offre attività di produzione reciproca.

- **(ID Profile 20130104020)** Società bulgara, specializzata nella **produzione di pezzi fusi industriali di ghisa grigia e nodulare** offre i propri servizi in subappalto. La società è, inoltre, alla ricerca di partner per la produzione reciproca e di servizi di intermediazione commerciale - agente, rappresentante o distributore.
- **(ID Profile 20130104005)** Società bulgara, specializzata nella **produzione di prodotti in plastica di alta qualità con un stampaggio rotazionale per la produzione di parti in plastica cave e voluminose**, ricerca servizi di intermediazione commerciale (agenti, rappresentanti o distributori), offre subappalto, attività in outsourcing e produzione reciproca.
- **(ID Profile 20121231041)** Azienda serba è a capo di un consorzio che riunisce compagnie che si occupano di **installazioni elettroniche, architettura e design, acquedotti, mobili, attività di marketing e PR (Pubbliche relazioni)**. L'azienda è impegnata nel settore delle costruzioni, cerca partner per joint venture e offre servizi di intermediazione commerciale in Serbia.
- **(ID Profile 20120105009)** Società ungherese, specializzata nella **lavorazione dei metalli e nella produzione di prodotti in acciaio inossidabile** cerca servizi di intermediazione commerciale, agenti, rappresentanti e distributori. La PMI offre anche subappalto e l'esternalizzazione delle attività, inoltre, è anche alla ricerca di partner per la produzione reciproca.
- **(ID Profile 20110728034)** Azienda polacca che opera nel settore delle **apparecchiature foto e video** ricerca partner commerciali che possano distribuire i suoi prodotti in maniera efficiente, inoltre, offre servizi di outsourcing (subappalto).
- **(ID Profile 20130116007)** Società lituana, specializzata nella **costruzione di edifici, costruzione di telai in legno e case di tronchi**, ricerca servizi di intermediazione commerciale (agente, rappresentante, distributore) e offre subappalto / esternalizzazione delle attività.
- **(ID Profile 20120917005)** Società greca operante nel settore della **chimica, specializzata in materiali da costruzione e impermeabilizzazioni**, offre e cerca servizi di intermediazione commerciale (rappresentante, distributore) nonché accordi di joint venture con partner di Paesi membri dell'UE e Paesi terzi. L'azienda offre anche attività di subappalto.
- **(ID Profile 20130116016)** Società britannica che **produce mobili da esterno** cerca prodotti complementari e offre distribuzione o rappresentanza nel Regno Unito.

Richieste/Offerte di cooperazione tecnologica:

Richieste

- **(Ref: 12 MT 59AE 3QXC) Competenza tecnica per l'illuminazione in energia eolica.** Società maltese è impegnata nella ricerca tecnologica verde, nella prototipazione e nella commercializzazione di una vasta gamma di sistemi di illuminazione che utilizzano diodi a emissione luminosa prodotti dalla loro società madre tedesca e dalla società secondaria maltese. Ricercano aziende / istituti di ricerca che hanno competenze tecniche in energia eolica e soluzioni di illuminazione per sviluppare congiuntamente nuove risoluzioni. E' previsto il trasferimento di conoscenze e di ricerca collaborativa congiunta /sviluppo.
- **(Ref: 12 LV 58AD 3R9I) Linea di produzione bottiglie in PET.** Azienda Lettone che produce soft drink cerca un partner che possa sviluppare e produrre una linea di produzione di bottiglie PET secondo determinate specifiche tecniche. La tecnologia richiesta dovrebbe essere già stata testata e pronta alla commercializzazione. L'azienda è interessata alla cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 RO 662C 3RH0) Materiali a membrane per la cattura della CO2.** Università tecnica della Romania cerca partner di ricerca nel campo dell'ingegneria ambientale. La ricerca riguarda la sintesi di nuovi materiali a membrana per la cattura della CO2, basati sulla sintesi del supporto polimerico, sulla sintesi delle membrane composite e delle membrane composite con centri attivi di porfirine immobilizzate per la conversione di CO2. Si ricercano PMI e centri di ricerca nel campo dell'ingegneria ambientale quali partner nella cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 LV 58AD 3RA8) Generatore elettrico per stazioni eoliche a bassa potenza.** Azienda lettone operante nel settore delle energie rinnovabili cerca un generatore elettrico a lenta rotazione e bassa potenza che possa essere usato in sistemi complessi ad energie alternative sulla base di centrali eoliche.
- **(Ref: 12 PL 61AJ 3R4A) Tecnologia per la produzione di polistirene espanso permeabile al vapore.** Azienda polacca, specializzata nella produzione di polistirene espanso, è interessata a tecnologie di produzione di polistirene espanso permeabile al vapore. L'azienda è interessata a contratti di licenza e cooperazione tecnica.

- **(Ref: 12 RO 662C 3PXP) Soluzioni innovative per migliorare l'efficienza di moduli termici per l'acqua calda e il riscaldamento.** Azienda rumena, specializzata nel settore energetico e del riscaldamento, intende migliorare la tecnologia di produzione di moduli termici per l'acqua calda, attraverso lo sviluppo di soluzioni più compatte e in grado di ridurre i costi di fabbricazione e manutenzione dei moduli termici. L'azienda è alla ricerca di accordi di cooperazione tecnica.
- **(Ref: 12 CZ 0744 3P8K) Celle a combustibile a metanolo diretto – DMFC.** Piccola azienda ceca, impegnata nel settore delle energie rinnovabili, è alla ricerca di un partner, con esperienza nella produzione di celle a combustibile a metanolo diretto, per accordi di joint venture e contratto di licenza.

Offerte

- **(Ref: 12 DE 0855 3O3P) Tecnologie di controllo e di visualizzazione per un funzionamento ottimale di impianti a biogas.** Società tedesca offre concetti di visualizzazione e controllo affidabile per impianti di biogas, nonché impianti di cogenerazione e di essiccazione di biomassa per ottimizzare il controllo e la gestione di questi impianti indipendentemente dal tempo e luogo. Le applicazioni sono per la progettazione e l'ammodernamento di impianti esistenti. Le soluzioni sono individualmente specifiche e concepite per il risparmio di tempo e risorse. Si ricerca partner per la progettazione e il funzionamento dell'impianto e per accordi commerciali e tecnici.
- **(Ref: 06 ES SEOT 0FO1) Strumento di prototipazione per l'ispezione e il rilevamento di guasti su superfici riflettenti.** Gruppo di ricerca spagnolo ha sviluppato uno strumento di prototipazione per i sistemi di ispezione su superfici riflettenti. Lo strumento deve simulare tutte le fasi del processo di controllo. Pertanto, deve dare immagini realistiche da ambienti, disegni e condizioni di taratura particolar. Una volta simulato deve estrarre diverse conclusioni circa l'entità di percezione degli oggetti, angoli, condizioni di illuminazione, ecc. Il gruppo cerca partner per adattare la loro tecnologia a specifiche esigenze di settore.
- **(Ref: 09 ES 23D2 3CND) Metodo di calibrazione veloce e affidabile per l'analisi dei campioni.** Gruppo di ricerca spagnolo ha sviluppato un metodo rapido di calibrazione per l'analisi di campioni di diversa natura. I principali vantaggi di questa tecnologia sono i tempi di analisi più brevi ed ridotti costi di analisi. La tecnologia è completamente sviluppata e applicata per analisi elementari nel laboratorio del gruppo di ricerca. Il team di ricerca cerca partner per la distribuzione e / o l'ulteriore sviluppo di nuove applicazioni.
- **(Ref: 11 RU 86FG 3KE9) Sensore combinato per la rilevazione di scariche elettriche.** PMI russa di Kaliningrad ha sviluppato un sensore combinato da applicare alla diagnostica ed ai sistemi di protezione per le attrezzature ad energia elettrica. Il sensore migliora notevolmente le procedure diagnostiche nei sistemi di protezione dell'arco, della scintilla e della corona. Il partner ricerca PMI per accordi di licenza e per l'adattamento del sensore alle esigenze del partner.
- **(Ref: 12 PL 63AX 3Q9A) Software di diagnostica per il sistema di gestione della batteria.** Azienda polacca, specializzata nella produzione di veicoli elettrici, ha sviluppato un software di diagnostica per il sistema di gestione della batteria. Il vantaggio principale del software è il minore consumo di energia. L'utilizzo del software è in grado di prolungare notevolmente la durata della batteria. L'azienda è alla ricerca di partner per accordi di produzione o accordo commerciale con assistenza tecnica.
- **(Ref: 12 RB 1B1N 3O8A) Contatore economico ed innovativo.** Piccola azienda serba ha sviluppato, brevettato e prodotto un contatore innovativo in grado di utilizzare 20 volte meno energia rispetto ai contatori esistenti. Clienti potenziali sono produttori di contatori elettrici e aziende di tutti i settori industriali. L'azienda è alla ricerca di un partner per joint venture.
- **(Ref: 12 CH 84FB 3R4N) Sensore di misurazione del flusso di calore ultra-sottile, altamente sensibile, preciso e adattabile ad esigenze specifiche.** Spin-off svizzero sviluppa e produce sensori di misurazione del flusso di calore, indispensabili per il monitoraggio del processo e il miglioramento dei materiali, ad alta precisione. I sensori sono utilizzabili per attrezzature di laboratorio, industria automobilistica, industria elettronica. Cooperazione ricercata: Joint venture, cooperazione tecnica e / o contratto di licenza.

Per ulteriori richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo, consulta la sezione "Ricerca Partner" sul sito del Consorzio.

Per entrare in contatto con le aziende menzionate, contatta il [partner BRIDG€conomies più vicino](#).

EU Gateway: Business Mission in Giappone e Corea

EU Gateway, programma finanziato dall'UE dal 1994, organizza missioni commerciali in settori Hi-Tech e di Design per le imprese europee, in modo tale che possano sviluppare il proprio business in Giappone e Corea

Design per le imprese europee, in modo tale che possano sviluppare il proprio business in Giappone e Corea. Ad oggi, EU Gateway ha accompagnato con successo più di 3000 aziende.

Le Missioni di EU Gateway agiscono come biglietti d'ingresso per il mercato giapponese e coreano, consentendo alla vostra azienda di:

- sondare le opportunità di business in mercati promettenti;
- identificare i potenziali partner commerciali;
- aumentare la visibilità del brand con una missione ufficiale dell'Unione europea;
- conoscere le tendenze attuali e future;
- ricevere un feedback immediato sui propri prodotti e tecnologie;
- ridurre al minimo i costi, di solito necessari, per entrare in un nuovo mercato.

Le prossime missioni previste per il 2013 sono:

- **Salute e Medicale:** Giappone, 30 settembre - 4 ottobre (**Scadenza per la registrazione: 26 aprile**)
- **Edilizia e costruzioni:** Giappone, 2-6 dicembre (**Scadenza per la registrazione: 28 giugno**)

Il calendario delle Business Mission 2013-2014 con le relative scadenze per le iscrizioni inerenti a ciascuna area tematica è disponibile all'indirizzo:

www.eu-gateway.eu/go.php?nID=9&page=Business_Missions

Per ulteriori informazioni visita il sito www.eu-gateway.eu oppure contatta:

promozione.bridgeeconomies@mondimpresa.it - Tel. +39.06.77713.302. - +39.06.77713.310

Chi siamo

Il Consorzio B.R.I.D.G.€conomies è composto da 14 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università, Laboratori, Parchi Tecnologici, Autorità locali) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per aiutare, assistere e consigliare le PMI.

A.T.S. BRIDGE Abruzzo ([Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. dell'Abruzzo](#) e Camere di Commercio I.A.A. di: [Chieti](#), [L'Aquila](#), [Pescara](#), [Teramo](#))

[Camera di Commercio I.A.A. Napoli / Azienda Speciale Europortello](#)

[Confindustria Sicilia](#)

[Consorzio ARCA](#)

[Consorzio Catania Ricerche - CCR](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile \(1\)](#)

[Mondimpresa \(2\)](#)

[Provincia Regionale di Catania](#)

[SPIN - Consorzio di Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. del Molise](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

[Università Federico II / COINOR - Centro di Ateneo per la Comunicazione e l'Innovazione Organizzativa](#)

(1) opera in Abruzzo, Basilicata, Campania, Puglia.

(2) opera in Calabria e Sicilia.



www.bridgeconomies.eu

Disclaimer

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.