



Edizione Sicilia

Marzo 2018



In Primo Piano

Nel 2018, Enterprise Europe Network celebra dieci anni di assistenza alle PMI sui temi dell'innovazione e dell'internazionalizzazione

Cosa è stato fatto da Enterprise Europe Network in questo decennio?

415.169 PMI hanno ricevuto consigli e aiuto dagli esperti EEN perche potessero innovare e crescere a livello internazionale.

2.012.624 PMI hanno beneficiato dei servizi di informazione e sessioni di formazione.

2.669.129 PMI hanno beneficiato dei servizi chiave della rete

9.468 PMI hanno beneficiato di servizi di supporto all'innovazione con dei pacchetti di assistenza personalizzati (dal 2014).

231.869 PMI hanno partecipato ai Brokerage Event (B2B matching) dove si sono svolti **700.282** incontri di lavoro

I Webinar "About Japan" di Marzo

Proseguono i webinar formativi organizzati dall'EU-Japan Centre ed indirizzati alle aziende europee e le organizzazioni di supporto. Durante i webinar, i partecipanti avranno l'opportunità unica di ascoltare esperti selezionati che hanno accettato di condividere le loro conoscenze e competenze.

Si prega di notare che i webinar non sono trasmessi in diretta sul nostro sito web. Solo i partecipanti registrati riceveranno un link per accedere alla "stanza virtuale" per partecipare al webinar. L'ora indicata dei webinar è sempre di Bruxelles, ora del Belgio. Tutti i webinar verranno registrati e il video verrà poi diffuso online. Se ne avete perso uno, potrete vederlo in qualsiasi momento. Basta cliccare sull'icona "eventi passati", selezionare il webinar di interesse e cercare il link al video sotto il titolo "After Event Information".

- 13 marzo 2018, dalle 10:30 alle 11:30: 5G COOPERATION WITH JAPAN. Scadeza per registrazione: 12 Marzo 2018. Per imprese europee interessate a cooperare con imprese

giapponesi, vendere sistemi completi e strumenti o fornire consulenza nel settore delle reti mobile. Per dettagli e per registrarsi, cliccare su:

<https://www.eubusinessinJapan.eu/library/event/webinar-113-5g-cooperation-with-japan>

- 20 marzo 2018 dalle 10:30 alle 11:30 – “IL MERCATO DEI GIOIELLI GIAPPONESI”; Termine per la registrazione: lunedì 19 marzo 2018.

Il webinar è rivolto alle società europee che cercano di entrare nel mercato della gioielleria giapponese e alle aziende con una configurazione esistente nel mercato della gioielleria giapponese, ma che cercano una nuova prospettiva su come ripensare la strategia.

Per maggiori informazioni e per registrarsi: <https://www.eubusinessinJapan.eu/library/event/webinar-114-the-japanese-jewellery-market>

Per dettagli, cliccare sul seguente link: <http://www.eubusinessinJapan.eu/events>

Call for startup TCBL 2018 – SCADENZA 9 APRILE

La **Call for Startup del progetto TCBL 2018** è alla ricerca di nuove idee che mirino all'innovazione del settore **Texile & Clothing**. Se voi o il vostro team avete sviluppato un progetto relativo alla **progettazione, produzione e distribuzione nel settore T & C**, vi invitiamo a presentare le vostre proposte !

Le partecipazione è aperta a chiunque sia interessato all'innovazione del settore T & C, compresi studenti post-laurea, dottorandi, giovani ricercatori, coloro che svolgono un ruolo di ricerca nelle industrie o chiunque abbia un'idea innovativa nei campi del design, della logistica o della produzione tessile e dell'abbigliamento. Il termine ultimo per la presentazione delle domande di partecipazione, è il **9 aprile 2018**.

[Per saperne di più clicca qui](#)

GoGlobal – opportunità per le aziende BIOTECH e MEDTECH – scadenza 31 Marzo

Il bando **GoGlobal** mira a fornire alle aziende operanti nel settore biotech e medtech le competenze necessarie per l'espansione internazionale; ciò in ragione del fatto che tali start-up e PMI possono incontrare difficoltà ad espandersi su alcuni mercati esteri, specialmente quando l'introduzione di nuovi prodotti sui mercati esteri comporta un processo lungo, complicato e costoso.

Per questo il bando GoGlobal mira a supportare i partecipanti nell'ingresso in nuovi mercati, e specificamente per quanto riguarda la conoscenza delle specifiche dei diversi sistemi sanitari, dei relativi adempimenti di legge e delle certificazioni, oltre che dei principali soggetti interessati e dei concorrenti.

I candidati interessati possono scegliere tra diversi programmi **GoGlobal**:

-Start.Smart.Japan: il Giappone offre importanti opportunità alle PMI europee nel campo dell'assistenza sanitaria, visto il suo forte interesse per le nuove tecnologie.

- GoGlobal Israele-Canada: fornisce alle principali PMI europee un accesso unico a due centri di innovazione riconosciuti a livello internazionale, con il coinvolgimento di forti partner locali.

-Saftey Belt to Go2China: la Cina sta diventando il secondo più grande mercato sanitario mondiale, ma l'ingresso in tale mercato non è facile per gli stranieri.

-MedTech Exclerator: quattro hub innovativi collegati con Europa, Stati Uniti, Brasile e Cina, cooperano per favorire l'internazionalizzazione delle start-up / PMI nel settore della tecnologia medica.

La scadenza per la presentazione delle domande è fissata per il 31 Marzo.

Il valore commerciale del programma è stimato in € 10.000, e non è richiesta alcuna equity in cambio. I costi di viaggio saranno parzialmente rimborsati da EIT Health.

I progetti verranno valutati secondo i seguenti criteri:

-Prodotti già presenti sul mercato locale

-Pianificazione delle strategie di internazionalizzazione

- Coinvolgimento della direzione aziendale
- Capacità di partecipare attivamente al programma
- Capacità finanziaria
- Potenziale di crescita e di diversificazione della compagnia
- Corrispondenza delle attività con gli obiettivi tematici di EIT Health
- Potenziale di mercato del prodotto/servizio (in relazione ai pesi obiettivo)

Per eventuali ulteriori informazioni rivolgersi a staff-een@consorzioarca.it

Sound Design e Musica per i Media, il nuovo corso Fastweb Digital Academy

Aperte le iscrizioni al corso "Sound Design e Musica per i Media", il nuovo corso Fastweb Digital Academy che si svolgerà a **Palermo dal 9 al 19 aprile 2018**. Un percorso formativo di **40 ore** promosso da **ARCA** in collaborazione con CRE.ZI Plus e Almendra Music per fornire ai partecipanti strumenti concreti per cominciare a muovere i primi passi nella produzione audio professionale. [Iscriviti ora.](#)

Per saperne di più

UNICREDIT START LAB: SCADENZA 9 APRILE

UniCredit Start Lab è l'iniziativa nata per sostenere i giovani imprenditori, l'innovazione e le nuove tecnologie. Il progetto si rivolge alle startup innovative di tutti i settori con un programma di accelerazione che si articola in numerose azioni per dare forza alle tue idee imprenditoriali, tra le quali l'assegnazione di un premio in denaro, attività di mentoring, di sviluppo del network, formazione mirata e servizi bancari ad hoc.

[Per saperne di più clicca qui](#)

10-11 Aprile 2018, Seminario di orientamento ai mercati internazionali "Mi Presento" – Il colloquio con gli operatori esteri"

Nell'ambito del Piano Export Sud II, ICE–Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane organizza a Palermo, in collaborazione con Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, il seminario "Mi Presento" – Il colloquio con gli operatori esteri", rivolto a micro, piccole e medie imprese, cooperative, consorzi e reti d'impresa.

Il Seminario si articolerà in 2 giornate formative:

- Martedì 10 aprile 2018: Come promuovere il proprio brand
I principi della comunicazione: cosa comunicare e come in un piano export; online e offline; tecniche di comunicazione: "elevator pitch" e incontri B2B; la negoziazione interculturale.
- Mercoledì 11 aprile 2018:
Attività di role playing e simulazione: come gestire una presentazione secondo la tecnica dell'elevator pitch; come organizzare e gestire un incontro d'affari: simulazione del colloquio one-to-one con gli operatori esteri.

Docente degli incontri sarà Alessandro Barulli, esperto della Faculty ICE Agenzia.

N.B. Il Seminario è riservato ad un numero massimo di 25 aziende, selezionate in base all'ordine di arrivo delle iscrizioni.

La partecipazione è gratuita.

Per iscriversi, compilare la scheda di adesione su: <http://www.ice.gov.it/it/piano-export-il-sud> entro il **3 aprile 2018**.

Per maggiori informazioni cliccare su questo [LINK](#).

INNOVATION VILLAGE BROKERAGE EVENT 2018 – Napoli, 5 e 6 Aprile 2018 presso la Mostra d'Oltremare

L'ENEA, in qualità di partner di Enterprise Europe Network, partecipa all'organizzazione della terza edizione di INNOVATION VILLAGE BROKERAGE EVENT 2018 che si terrà a Napoli il 5 e 6 Aprile 2018 presso la Mostra d'Oltremare.

INNOVATION VILLAGE è un evento ideato per creare dei circuiti di open innovation, capaci di valorizzare l'eccellenza dell'innovazione e proporre situazioni di confronto tra istituzioni/sistemi

imprese e processi spontanei o non organizzati dell'innovazione. L'evento si propone di dare visibilità ad aziende, enti, associazioni e maker che sviluppano e producono innovazione, creare momenti di incontro diretto tra ricerca e impresa, promuovere degli approfondimenti su temi di attualità e sulle strategie nei seguenti settori:

Digital and advanced manufacturing	Creative industries Energy and Environment
IC,ICT,IOT	Sustainable Constructions
Agrifood	Materials
Health, biomedical	Blue Growth
Automotive & transports	Social Innovation

Maggiori informazioni al sito www.innovationvillage.it

InnovationVillage BROKERAGE EVENT 2018 è strutturato in due giornate di incontri bilaterali "B2B" e "R2B" e 6 tavole rotonde finalizzate a creare partnership europee sulle seguenti tematiche; Intelligent Energy, Biotechnology, Sustainable Constructions, Industry 4.0, Bioplastics e Blue Growth.

La partecipazione alle singole tavole rotonde è limitata a 25 partecipanti.

COME FUNZIONA: Per partecipare alla sessione di incontri B2B / R2B ed alle Tavole Rotonde tematiche è necessario registrarsi, entro il 21 Marzo 2018 all'indirizzo:

<https://iv2018-brokerage.b2match.io/>

inserendo i riferimenti e la descrizione della propria organizzazione ed almeno una "offerta/ricieste collaborazione" nell'area " Marketplace items" del form di registrazione on line. A registrazione avvenuta, sarà possibile accedere al catalogo on-line e richiedere appuntamenti bilaterali che potranno essere accettati o rifiutati dalla controparte. Il Marketplace consentirà di elencare le proprie offerte/ricieste e di effettuare una ricerca dei partner più rispondenti alle proprie preferenze.

Qualche giorno prima della manifestazione i singoli partecipanti riceveranno la propria agenda di appuntamenti per i B2B e/o R2B e la conferma della partecipazione alla sessione di tavola rotonda selezionata.

L'ENEA, in qualità di partner della rete EEN nel consorzio BRIDG€conomies, promuove la partecipazione all'evento di PMI, Università e Centri di Ricerca.

PER INFORMAZIONI E SUPPORTO

ENEA - Direzione Committenza Servizio Industria ed Associazioni imprenditoriali - Enterprise Europe Network

E-mail: staff.enea.bridgeconomies@enea.it Tel.: 081-7723 (325)-(490)

FREE FROM FUNCTIONAL FOOD MATCHMAKING 2018 16/17 MAGGIO 2018 / STOCCOLMA, SVEZIA

<https://free-from-functional-food-matchmaking-2018.b2match.io/>

Nell'ambito della fiera "Free From Functional Food Expo", Enterprise Europe Network invita le PMI a partecipare al B2B dedicato ai prodotti "senza" ed ai prodotti funzionali, che si svolge il 16 e 17 maggio 2018 a Stoccolma, in Svezia. Per registrarsi ed avere l'opportunità di incontrare potenziali partner internazionali occorre cliccare QUI.

La partecipazione è gratuita.

Perché partecipare al Matchmaking?

The Free From Functional Food Matchmaking 2018 aiuterà le PMI a trovare partner internazionali commerciali, di ricerca o di collaborazione tecnologica durante incontri B2B pre-selezionati che si svolgeranno in fiera.

- Sviluppa la tua rete aziendale
- Condividi la tua esperienza con i contatti commerciali internazionali
- Tieni d'occhio le tendenze del mercato e identifica le innovazioni tecnologiche

- Visita la fiera Functional Food Expo gratuitamente (per avere il free badge e risparmiare € 65 del biglietto di ingresso, cliccare QUI).

Enterprise Europe Network offre supporto prima, durante e dopo l'evento, ad es. aiutandoti a formulare un profilo informativo di cooperazione, accompagnandoti al tuo incontro, dando seguito a ciascuna delle aziende, ecc.

Per maggiori informazioni, contattate il partner di Enterprise Europe Network più vicino a voi.

SAVE THE DATE

Di seguito importanti appuntamenti EEN in Italia nel 2018:

- PRODUCT PLACEMENT IN FILMS: opportunity to increase brand awareness in EU and Asia within the frame of the Udine Far East Film Festival / Udine, 27 aprile 2018
- Milan Design Week 2018 - B2B Meetings / Milano, 19-20 aprile 2018
- B2B Turismo in ambito Forum EUSAIR / Catania, 24-25 maggio 2018
- Innovat & Match / Bologna, 7-8 giugno 2018
- Salone del Gusto / Slow Food / Torino, 20-24 settembre 2018
- SuperScienceMe on Cultural Heritage / Cosenza, 27-28 settembre 2018 (nell'ambito della Notte dei Ricercatori)
- B2B Ponti - Renewable Energy - Industry 4.0 / Merano, -5/10/2018 o 9/10/2018
- Meet in Italy for Life Sciences, Bologna, 10-12 ottobre 2018

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- een-italia.eu
- pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- twitter @EEN- Italia
- TGR Rai RegionEuropa - rubrica quindicinale "Ue, Imprese e Territori"

ALTRE OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire altre numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

e contatta il partner EEN più vicino a te.

DALLA UE

Allargamento UE: una prospettiva credibile?

Quasi 4 anni dopo il congelamento del processo di allargamento, la Commissione ha pubblicato le linee guida destinate a promuovere il progressivo accesso all'Unione Europea dei Paesi dei Balcani occidentali con la "realistica prospettiva" del 2025. Un rilancio obbligato, non fosse altro per le mutate condizioni geopolitiche in cui si trovano questi Paesi: un'influenza sempre maggiore di Russia e Cina, con i loro importanti investimenti, un progressivo declino dell'impegno statunitense e, soprattutto, un minor entusiasmo dei cittadini della regione verso l'UE, anche se ben il 75% degli affari continuano ad essere diretti verso l'Unione europea. Il processo di allargamento si è sempre basato sul principio meritocratico e questo non cambierà. Riforme che assicurino la certezza del diritto, l'indipendenza giudiziaria, la garanzia dei diritti fondamentali rimangono imprescindibili, così come la normalizzazione dei rapporti interregionali, che vedono diversi fronti ancora aperti, a cominciare dal Kosovo, fino alle dispute tra Ex Repubblica Jugoslava di Macedonia e Grecia. Ma la Commissione ha deciso di rafforzare il suo impegno con 6 iniziative guida: legalità, sicurezza e migrazione, sviluppo socio-economico, trasporti e energia, agenda digitale e riconciliazione regionale. Nuovi fondi per investimenti, integrazione del fondo già operativo per i Balcani occidentali con le risorse IPA, raddoppio dei contributi Erasmus + per facilitare l'integrazione culturale attraverso istruzione e formazione, sosterranno le iniziative di sviluppo. Raddoppieranno anche gli sforzi per facilitare l'adozione di standard europei in settori strategici a cominciare dal digitale. Nell' ideale classifica Serbia e Montenegro, in piena fase di negoziato, vedono per primi l'obiettivo 2025. Albania e Macedonia sono sempre più vicini all'avvio dei negoziati, la Bosnia-Erzegovina ha presentato richiesta di adesione mentre il Kosovo è in fase di implementazione dell'Accordo che le permetterà di avanzare formale richiesta. Da parte loro i Paesi UE non sono stati fermi in questi anni: strategia adriatico jonica da un lato, che vede l'Italia in prima fila e Processo di Berlino dall'altra, lanciato dalla Germania proprio nel 2014, rappresentano due riferimenti potenzialmente importanti. Che la collaborazione nell'area sia un processo bottom up lo confermano le piattaforme create negli anni tra Regioni (Euroregione), Camere di Commercio (AIC Forum), Università (UNIADRION), Comuni (FAIC) per facilitare i rapporti tra le due sponde. Collaborazione che ha portato recentemente all'istituzione dell'iniziativa AI-NURECC, che consentirà il coordinamento tra tutte queste reti. Mentre le Camere di Commercio dei Balcani occidentali hanno iniziato ad operare su progetti comuni nell'ambito del Western Balkan Investment Forum, con sede a Trieste. Sarà sufficiente questa diffusa azione di soft power delle istituzioni e degli attori territoriali per consentire riforme così radicali? Una parte della credibilità europea si giocherà nei prossimi anni su questo terreno.

Fonte: Mosaico Europa n.4/2018

Access4SMEs: un nuovo strumento per le PMI che innovano

Per supportare le PMI nelle loro proposte progettuali, la rete europea dei National Contact Point PMI e Accesso alla finanza di Horizon 2020 ha elaborato una serie di strumenti (<http://www.access4smes.eu/2018/02/08/the-access4smes-toolbox-set-is-on-line>).

Si tratta di documenti excel precompilati che, una volta riempiti, permettono di "descrivere" l'impresa e i suoi indicatori principali per parlare e uniformarsi al linguaggio H2020 e inquadrare il progetto ponendo attenzione alla dimensione del business. L'attività di inserimento delle informazioni allinea la PMI proponente ai criteri di valutazione e al quadro di riferimento dei progetti finanziati. Il primo tool analizza le attività del business, nel senso di come il business stesso è creato, sostenuto e mantenuto nel tempo, ed è composto da due strumenti complementari: la Revenue model financial tool e la Guiding revenue model selection tool. Il secondo analizza il valore del business: Value proposition tool. Il terzo - Market analysis & competitor tool - analizza i trend ponendo l'accento sugli scenari di sviluppo del mercato individuato. I documenti si rivelano

utili visto che nei progetti che rientrano nelle Innovation Actions (rispetto alle Research and Innovation Actions) o quelli nell'ambito del recentemente lanciato European Innovation Council, come il Fast Track to Innovation (FTI), non solo i criteri di valutazione degli elementi di mercato e di sfruttamento sono fondamentali ed esaminati all'interno del criterio di impatto ma rappresentano un elemento centrale nell'intero framework della proposta.

#investEU: una nuova mappa interattiva mostra il sostegno dell'UE alle PMI

Aiutare le piccole imprese ad avere migliore accesso ai finanziamenti è una priorità assoluta dell'UE.

Grazie ai numerosi programmi di finanziamento della Commissione europea e del Fondo europeo per gli investimenti (FEI), centinaia di migliaia di PMI e di imprenditori in tutta Europa hanno ricevuto la spinta finanziaria necessaria per creare, sviluppare ed espandere la propria attività.

Da oggi è possibile vedere che cosa è stato finanziato grazie a una nuova mappa interattiva presentata dal FEI e dalla Commissione, che permette di zoomare fino al particolare della strada per vedere quali tipi di piccole imprese hanno ricevuto finanziamenti dall'UE. La mappa è disponibile qui ([link is external](#)) e consente di fare ricerche per programma finanziario e per settore, o di muovere il cursore e cliccare sulla zona di interesse.

Fonte:

https://ec.europa.eu/italy/news/20180228_mappa_interattiva_fei_mostra_sostegno_alle_pmi_it

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Business Offer

Offering ash and robinia sawmill products (BOHU20161221005): A Hungarian sawmill company specialised in production of kitchen and garden furniture and parquetry frieze raw materials from ash and robinia is looking for partners to distribute its product and offering itself as sub-contractor of wood processing.

French supplier, specialized in high precision metal components manufacturing for watch industry, eyewear, luxury goods, medical, sport equipment, offers manufacturing and subcontracting agreements (BOFR20180220002) French supplier, specialized in designing metal components for the watch industry, eyewear, luxury goods, medical, sport equipment, is looking for manufacturing and subcontracting agreements. Thanks to several inhouse technologies (CNC machining, press cutting & stamping, wire cutting, polishing, welding, assembly), the SME offers a complete solution for the manufacturing of its client's high precision components from single part to mass production.

UK developer of a highly innovative Chatbot Authoring Platform that digitally transforms policies and procedures and compliance automation, seeks partners in the financial or medical sectors for a services agreement (BOUK20180207001): The UK company has developed Chatbot Author technology to provide a solution to simplify compliance regulatory paperwork with a simple, automated, low cost and reduced risk platform that it is offering to partners under a services agreement.

Serbian producer of briquettes and pellets from biomass seeks distributors and commercial representatives for its products (BORS20180125001): A Serbian company produces briquettes and pellets from biomass and waste wood. The current operating capacity is about 800 tons of briquettes per month which can be doubled at short notice. The briquettes are packed in several different ways: cardboard boxes of 20 kg, foil of net weight 10 kg or strong PP (polypropylene) bags of 25 kg and 30 kg. The company is looking for commercial representatives and distributors for its products in Europe.

UK manufacturer of organic and free from snack bars, food supplements and almond drinks is looking for distributors and retailers in Europe (BOUK20180126004): UK manufacturer of organic snack bars, food supplement powders and almond drinks is looking for distributors and retailers in Scandinavia, Benelux, Spain, Italy, France and Germany. The partnership will take form of a distribution services agreement.

Business Request

A Dutch importer, supplier and wholesaler of quality Middle Eastern and Mediterranean food products offers to act as distributor BRNL20180212002 The company based in the Netherlands and specialized in importing and trading food for the independent Supermarkets, Delis, Restaurants, and Cafes & Take-Aways across Holland is looking for new partners. Due to an increasing demand for specialty products of Middle Eastern and Mediterranean origin the company is looking for food producers that are willing to operate in the frame of a distribution services agreement for the Benelux.

A Turkish medical company seeks Ultrasonic Surgical Aspirator manufacturers under distributorship or agency agreement (BRTR20180115001): The Turkish company offering innovative solutions to hospitals by providing enhanced products in the medical sector. The company needs Ultrasonic Surgical Aspirator with CE certificate. They are looking for new suppliers through distributorship or agency agreement.

A Macedonian confectionery manufacturer is looking for suppliers of raw materials (BRMK20171115001): The Macedonian confectionery producer is well established in the national market and operates for over 16 years now. The company's products include all types of sweets with different type of ingredients and flavors. In their assortment pop up their famous and well known sandwich biscuits, honey cookies, tea and gingerbread cookies. For their production process, the SME seeks producers of milk powder, whey permeate, cocoa powder for bakery to cooperate within a manufacturing agreement.

A private label manufacturer of vegan and/or gluten-free ecological bars sought by a Polish company from organic food branch interested in manufacturing agreement (BRPL20170215001): A Polish company from Lower Silesia selling high quality organic food products is interested in expanding their product portfolio with two vegan ecological snacks: muesli bar and coconut chocolate bounty-type bar and a gluten-free bar: muesli or raw. The company is looking for a supplier of ready product to cooperate within a manufacturing agreement.

A company from Martinique is looking for a European partner to manufacture educational material and customize toys (BRFR20180115001): A Martinican editor of educational products is looking for a CE-certified toy manufacturer in Europe. The product range includes puzzles, dominos, board games and playing cards for children from 0 to 6 years old. The company is willing to make a manufacturing agreement with a partner experienced in the production of wooden or carton toys in compliance with EU regulations for children (CE marking).

Technology Offer

Chemistry solutions for accelerating research and development (TOUK20180221001): A UK company is offering a range of innovative services to fast track drug discovery and developmental projects by providing a range of compound synthesis and supply solutions. This includes rapid synthesis of research molecules, building blocks, drug intermediaries. Co-operation is sought with companies who need help with sourcing active pharmaceutical ingredients (API) or need to make novel molecules or those for use in R&D. Type of co-operation: commercial agreement with technical assistance.

Power metering device and method for correcting error of MOF (Metering Out Fit) (TOKR20180123002): A Korean laboratory is specialized in measurement and diagnosis technology of plant. They have developed power distribution technologies, smart grid-related technologies, and research to prevent disasters and safety accident. This laboratory also provides information security of power automation system. The laboratory is looking for commercial agreement with technical assistance or manufacturing agreement.

Airborne Quality Assurance System for Infrastructure (e.g. wind-turbines) with autonomous flight robots and special analysis software (TOAT20180221001): An Austrian SME developed an airborne hard- and software based inspection technology for advanced quality assurance applications for wind-turbines, towers, photovoltaic systems and other infrastructure.

USP - Unique full service:

Data Acquisition of surfaces

Data Analysis with automated reporting

Data Storage with Data Mining and Artificial Intelligence

The company is looking for license-, joint venture- and commercial agreements and for technical- and research cooperation agreements.

Serbian institute offers plasma technology know-how and engineering support for optimisation of combustion systems in small and medium industrial plants (TORS20170831001): A Serbian laboratory offers plasma technology on-shell solutions, know-how, and engineering support for optimisation of combustion systems in small and medium-sized industrial plants. The state-of-the-art plasma technology is intended to substitute expensive liquid fuel used for startup and combustion support. The technology is tested in tested in Serbian, Russian, and Australian plants. The laboratory is looking for collaboration through a technical cooperation agreement.

Innovative solutions for human autologous fat grafting for plastic and reconstructive surgery (TOFR20180219002) : An innovative French SME acting in the biotechnology field has developed new solutions for human autologous fat grafting, bringing real benefits to patients and practitioners. There is a substantial improvement in the survival of the grafted fat. The company is seeking for commercial agreements with technical assistance, with companies in the plastic and reconstructive surgery fields.

Technology Request

A Greek company is looking for a company from abroad to supply or co-develop an electronic sensor for waste bin fullness monitoring (TRGR20180220001): A Greek SME company, established in 2009 and activated in the environmental sector, seeks for technological support (Technical cooperation agreement) to obtain an electronic sensor for monitoring the level of waste into a bin. The Greek company is looking for a technological company to supply or commonly develop an electronic system of sensors for the monitoring of the fullness, temperature and position of waste bins.

Looking for medical hydrogel (conductive and adhesive) expertise (TRNL20180221001): A Dutch SME developing a novel Electroencephalography (EEG) based medical device is looking for outstanding expertise on medical hydrogel that is both highly conductive as well as adhesive. It is

an important requirement that the hydrogel should be useable in places where the patient has hair (on the head). A specialised healthcare company active in hydrogel design and manufacturing with technical knowledge of hydrogels is sought, for technical cooperation

Light engine for aircraft sector (TRFR20180214001): A French based SME working in the aircraft domain is seeking a light thermal engine with low weight < 40 kg (Dry weight) and 96 Kw maximum power output for an innovative kind of aircraft. Company or laboratory are sought for the design and manufacturing of the engine under license or technical agreement.

Looking for disposable electroencephalography (EEG) electrode patch expertise (TRNL20180228001): A Dutch SME developing a novel electroencephalography (EEG) based medical device is looking for expertise on disposable "peel-stick" type EEG electrode design patch. A specialised healthcare company active in disposable EEG electrode patches with technical knowledge on design and hydrogels is sought for technical cooperation.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. del Molise

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)