

FORUM UK

Come avviare e sviluppare la vostra attività a Londra

Venerdì 8 luglio 2016, 9:30

Sicindustria, Via A. Volta 44, Palermo



"Voglio mandare un messaggio molto chiaro a tutti i cittadini europei che vivono a Londra: siete più che benvenuti qui. Come città, siamo grati per il vostro enorme contributo, e questo non cambierà dopo il risultato di questo referendum. Oggi sono quasi un milione i cittadini europei che vivono a Londra, e portano enormi benefici alla nostra città - lavorando duramente, pagando le tasse, lavorando nei nostri servizi pubblici e contribuendo alla nostra vita civica e culturale". Nella sua dichiarazione il Sindaco di Londra, **Sadiq Khan**, ha sottolineato che l'esito del voto su **Brexit** non cambierà la posizione di Londra: continuerà ad essere la città d'affari più importante al mondo ed una delle città più desiderabili al mondo in cui vivere, lavorare e costruire un business globale.

London&Partners ribadisce che l'assistenza alle aziende italiane (e a quelle degli altri mercati) rimarrà la stessa. Uno degli obiettivi di questo Forum sarà quello di capire come sarà possibile.

Votata come la città più competitiva del mondo, Londra, offre grandi opportunità di networking e di crescita alle aziende di talento che vogliono aprirsi ai mercati internazionali.

PERCHE' LONDRA IN 5 PUNTI: SARA' ANCORA COSI'?

1. I migliori talenti d'Europa

Londra offre fra i talenti migliori e più diversificati d'Europa: più di 4 milioni di lavoratori; 230 lingue parlate; specialisti nel settore tech; 400.000 creativi e alcuni dei migliori partner al mondo di servizi professionali.

2. Prima scelta per la sede

All'incrocio di fusi orari europei, asiatici e statunitensi, Londra è base del maggior numero di sedi centrali europee rispetto a qualsiasi altra città.

Capitale globale: gli orari d'ufficio di Londra si sovrappongono con quelli dei paesi che generano complessivamente il 99% del PIL mondiale.

Bassa imposizione fiscale: Londra offre uno dei regimi fiscali più bassi d'Europa.

3. Ambiente favorevole alle imprese

Londra è la città più facile in Europa in cui fare affari, grazie a leggi per l'impiego e per la creazione di strutture legali a basso costo, la semplicità di ottenimento di visti business ed il sollievo delle plusvalenze.

4. Accesso ai clienti

Una base a Londra permette di accedere a più di 8 milioni di londinesi e 500 milioni di persone in Europa, Londra è la città più accessibile d'Europa, con connessioni ed infrastrutture aeree che consentono di raggiungere qualsiasi parte del mondo.

5. Gli investimenti e l'innovazione

A Londra è possibile realizzare investimenti sicuri e sviluppare nuove idee, utilizzando i crediti d'imposta per la ricerca e sviluppo, brevetti di sicurezza e schemi di investimento. Sarà possibile formare partenariati innovativi in tutti i settori unendo cluster convergenti di Londra.

PROGRAMMA

09.30 Apertura dei lavori

Nino Salerno- Vice Presidente Sicindustria, Enterprise Europe Network
Giovanna Marano – Assessore Attività Produttive, Comune di Palermo

10.00 Opportunità di investimento a Londra – Tech City

Vanessa Romer – London & Partners

10.20 Quadro fiscale in Gran Bretagna

Ana Volgode – Blick Rothernberg

10.40 Joining the London Business Community

Vanessa Vlotides - London Chamber of Commerce, Enterprise Europe Network

11.00 Q&A

11.20 Coffee Break - Networking

11.40 MedCity UK

Phil Jackson – Direttore Medcity

12.00 Science and Innovation in UK

John Kat – Technology Specialist – UK Trade and Investment

12.20 Panel – Stabilirsi e crescere a Londra: l'esperienza delle imprese

Gianmarco Troia – Qwince

Mario Bucolo – Photospotland (in collegamento)

Ugo Parodi Giusino - Mosaicoon

Si discuterà dei seguenti temi:

- Quali sono stati i fattori chiave per avviare un'attività nel Regno Unito?
- Il Regno Unito è un mercato competitivo; come siete riusciti ad acquisire credibilità e rafforzare il vostro marchio nel Regno Unito?
- Quali sono stati i principali ostacoli che da superare?
- Quale supporto avete ricevuto per superare tali ostacoli?
- In che modo le culture aziendali differiscono nei due Paesi?

13.00 Conclusioni

13.30 – 14.30 – Incontri individuali

CHI PARTECIPA

LONDON CHAMBER OF COMMERCE

La Camera di Commercio e Industria di Londra (LCCI) è la più grande organizzazione associativa indipendente di networking e di assistenza alle imprese della capitale britannica.

Oltre ad ospitare più di 200 eventi B2B di ogni anno, LCCI fornisce diverse opportunità di marketing, accesso illimitato alla consulenza legale e sulle risorse umane, l'accesso a spazi esclusivi nel centro di Londra e l'opportunità di essere parte di un vasto programma internazionale di missioni commerciali. LCCI rappresenta anche gli interessi dei suoi membri nei confronti dei maggiori stakeholder a Londra e in altri paesi, in tutti i settori di attività.

LONDON&PARTNERS

London & Partners è una società non-profit pubblico-privata, finanziato dal Sindaco di Londra e da una rete di partner commerciali. Si occupano di assistere le imprese che intendono stabilirsi a Londra, di organizzare eventi, congressi, supportare studenti e visitatori di Londra e aiutare le imprese di Londra ad aprirsi ai mercati globali.

L&P è stata istituita nel 2011, in sostituzione di tre organizzazioni precedenti - Visit London, Think London e Study London. Con un mandato combinato e ampliato, London & Partners è un forte supporto per lo sviluppo di Londra in tutto il mondo.

BLICK ROTHENBERG

Blick Rothenberg è uno degli uffici di commercialisti e di consulenza più grandi del Regno Unito. Uniamo l'esperienza e la competenza di una grande organizzazione con l'accessibilità di un consulente personale più piccolo.

L'esperienza e la conoscenza dei mercati permettono di offrire un raro mix di professionalità e servizio personalizzato a una vasta gamma di clienti, da gruppi globali e società quotate a PMI, privati e associazioni private.

UK TRADE&INVESTMENT

UK Trade & Investment è il dipartimento del governo britannico che lavora con le imprese con sede nel Regno Unito al fine di garantire il loro successo sui mercati internazionali, e incoraggiare le migliori aziende d'oltremare per guardare al Regno Unito come partner globale di scelta.

UKTI aiuta le aziende britanniche di tutte le dimensioni per far crescere il loro business attraverso il commercio internazionale, offrendo consulenza e sostegno concreto attraverso una serie di programmi.

MED CITY UK

MedCity è una collaborazione tra il Sindaco di Londra e tre Centri Accademici della Scienza della Salute capitale - Imperial College Academic Health Science Centre, King Health Partners, e UCL Partners

E' stato lanciato nel mese di aprile 2014 per promuovere e far crescere a livello mondiale il cluster delle scienze della vita nel sud est dell'Inghilterra.

QWINCE

Qwince è una new.co, evoluzione della start up Securproject incubata nel 2007 presso il Consorzio Arca. La società ha lo scopo di aiutare le aziende ad utilizzare nuovi dispositivi e piattaforme online e mobile in grado di interagire e fornire servizi efficienti a valore aggiunto.

Qwince ha una forte competenza tecnica, una metodologia ben definita, un team dedicato localizzato sia in Sicilia che in Inghilterra. Lo specifico know-how, capace di integrare persone, processi e prodotti con soluzioni di mobilità personalizzate e convenienti ha consentito di fornire soluzioni di software che offrono vantaggi di business, favoriscono la trasformazione, accelerano l'innovazione e danno ai clienti un vantaggio competitivo.

PHOTOSHOPLAND

Start up catanese, Photospotland è una app del catanese Mario Bucolo per "mappare" Londra. Photospotland, è l'unica realtà italiana che fa parte del TravelTech Lab del sindaco di Londra, per promuovere tramite siti web e app il turismo cittadino.

MOSAICOON

Anche Mosaicoon è nata come start up, incubata al Consorzio Arca. E' un video community marketplace che mette in contatto creativi professionisti e brand per la gestione end-to-end di progetti video. La piattaforma proprietaria di Mosaicoon consente a creativi e brand di scalare e facilitare la produzione di campagne video, integrandone l'intero processo dall'ideazione al monitoraggio finale dei risultati. Grazie alla collaborazione con due importanti fondi di venture capital, Vertis Venture e Atlante Ventures Mezzogiorno, e alla chiusura del round B da 8 milioni di Euro nel 2016, Mosaicoon è cresciuta ed ha aperto sedi anche a Londra, Madrid, Milano, New Delhi, Roma, Seoul e Singapore, pur mantenendo in Sicilia il proprio quartier generale.

In partnership con

